

江苏银行盐城分行

金融“活水”润泽乡村沃土

□陈之佳

党的二十届三中全会进一步明确要“坚持农业农村优先发展,完善乡村振兴投入机制”,彰显了党中央对“三农”工作的高度重视,为我国乡村振兴事业指明了前进方向。早在2022年11月,江苏银行就与盐城市政府签订支持乡村振兴战略战略合作协议,积极投身千亿产值的盐城农业大市场,为全面推进乡村振兴注入金融动能。截至8月末,江苏银行盐城分行涉农贷款余额达348.59亿元,较年初新增44.59亿元。

构建制度体系
注入服务“三农”新动能

江苏银行盐城分行主动加强与各县(市、区)组织部门、财政部门 and 农业农村局以及农业专业机构的联系沟通,研究制定《江苏银行盐城分行“一县一模式、一村一方案”金融赋能村集体经济实施方案》,明确普惠金融部作为牵头部门,推动各县区支行紧扣农业重点产业链条靶向施策,紧抓农村重点项目建设聚焦发力,紧盯农民生产生活难题持续用劲,确保好的政策、好的产品能够在服务“三农”上推得动、用得好、效率高。截至8月末,该行普惠涉农贷款较年初新增6.93亿元。

创新服务模式
释放服务“三农”新活力

江苏银行盐城分行与市委组织部、市财政局、市农业农村局、黄海金控等单位携手发布“盐阜乡村振兴·创富贷”产品支持村集体经济,并在微信小程序加入“盐阜乡村振兴·创富贷”产品申请入口,不断优化“创富贷”申请条件,做到让数据多跑腿、农民少走路。目前,“盐



该行工作人员在田间地头查看农作物生长情况

阜乡村振兴·创富贷”产品累计支持44个项目,投放金额达6080万元。同时,大力推广“农机设备贷”“农户e贷”等特产品,满足农业企业、农民专业合作社等多样化、差异性需求。对于客户提出的诉求,建立前中后台协同联动机制,明确问题专人跟踪与问题敏捷处理流程,为“三农”开辟绿色审批通道,提高业务办理效率;研究制定专项考核办法,将“三农”相关指标列入条线考核、季度竞赛以及客户经理考核,最大限度配置资源,激励干部员工服务乡村振兴潜能。

拓宽服务场景
开辟服务“三农”新发展

加强对农业农村产业项目相关政策的研究分析,邀请市委办副主任、市农业农村局相关领导和农业产业专家为广大干部员工授课培

训,让懂政策的人讲政策、有经验的人谈经验、会方法的人教方法。结合“党员进乡镇”活动,设立“金融驻村专员”,通过村书记培训等各种场合多次宣讲“三农”金融产品,向广大村民普及金融知识。联合市委组织部等相关部门举行“盐城市苏银乡村振兴发展共富基金会”启动仪式,捐赠950万元发起设立慈善基金会,以“真金白银”的支持向20家经济薄弱村捐赠400万元,同时推动在基金会章程中明确对符合条件的村集体创办项目给予适当补贴。

中央金融工作会议明确提出加快建设金融强国的目标,并指出金融要为经济社会发展提供高质量服务,做好普惠金融等“五篇大文章”。如今,江苏银行盐城分行正积极探索普惠金融服务乡村振兴新路径,耕好服务“三农”责任田,以金融“活水”润泽乡村,绘就“三农”“丰”景图。

工行铁军在行动

工行盐城分行
筑牢信息安全防线

近日,工行盐城分行金融科技部举办“信创麒麟系统推广使用及信息安全管理培训班”,旨在推进全行数字基础设施建设,提升数字化转型和信息安全能力,确保国产麒麟系统终端的顺利推广和自主可控技术的广泛应用。

培训班内容丰富,覆盖了信息安全传导、信创麒麟系统的推广安装及使用等关键领域。金融科技部信息安全管理员分析了当前信息安全形势,解读了最新的信息安全政策法规,并分享了有效的信息安全维护工作与应对策略。麒麟系统技术团队详细介绍了麒麟桌面操作系统的安装、基础功能技术架构、安全特性以及在实际业务场景中的应用案例,帮助学员深入理解麒麟系统的优势及推广意义。

为了加深学员对理论知识的理解,培训班特别设置了实践操作环节。在专业指导下,学员们亲身实践了麒麟系统的安装配置、运维纳管等操作流程,体验了麒麟系统的便捷性与安全性。培训班还设置了科技竞赛环节,现场开展麒麟系统安装配置,进一步巩固培训知识,激发学员主动学习积极性,打造了“比学赶超”的学习氛围,加深了学员的学习印象。

培训班的最后阶段,设置了互动交流环节,学员们组成小组进行内部讨论,并将整个培训环节遇到的问题进行汇总提问。麒麟系统技术团队成员针对相关问题进行了耐心详细的解答,在沟通交流间进一步加强了认识。现场建立了微信交流群,将培训学员及团队老师共同纳入群内,方便日后工作中的及时沟通和相互学习,共同总结试点工作经验,为后续推广工作奠定基础。

李家辉

工行盐城开发区支行
营销活动显成效

自夏季高质量发展“百日”专项行动启动以来,工行盐城开发区支行积极响应,多措并举开展了个人养老金账户营销活动,取得了显著成效。截至目前,该支行新增个人养老金账户超过4000户,完成率位居全市首位。

在此次活动中,该支行高度重视组织推动,由一把手行长亲自抓总、分管行长具体负责。个人金融业务部门牵头组织了全行员工进行个人养老金账户业务的学习,确保每位员工都熟悉开户流程,并接受了专业的营销话术培训,全面提升全员营销能力。与此同时,该支行依托网点这一主阵地,大力开展养老金业务知识的普及宣传,全力做好厅堂内到店客户的营销工作。根据客户的具体情况,该支行还制定了详细的营销计划,将任务分解到各个部门及具体客户经理,前后台紧密联动,明确了各自职责和营销责任,确保个人养老金账户营销工作人人有责。

该支行不仅注重个人养老金账户的营销,还通过公私联动的方式,面向信贷客户、批量代发工资客户以及人力资源公司的客户,采用名单制开展个人养老金账户批量开户营销工作。行长亲自推动营销进程,客户经理紧跟其后,成功实现了多批次百人乃至千人的批量开户。

为了进一步强化考核和督导,该支行还制定了详尽的营销考核办法,每日通报营销业绩,明确到部门和个人,对表现突出的营销经验,进行了分享交流,而对于业绩落后的,则深入分析原因,并给予相应的督导。

吕冬花

建信人寿盐城中心支公司

推进金融服务 助力乡村振兴

为认真贯彻党的二十大精神,践行国家乡村振兴战略,扎实推进金融服务助力乡村振兴,积极策应建行集团乡村振兴战略部署,全力推进健康乡村建设行动,9月5日,建信人寿盐城中心支公司联合建行东台支行,在东台市许河镇举行“健康小屋”揭牌仪式,并开展“名医下乡”活动。

本次活动得到了相关部门的高度重视,东台市许河镇政法委员崔玉青、建行东台支行乡村振兴负责人王玥、建信人寿江苏分公司副总

经理王康、建信人寿江苏分公司团健部总经理魏敏、建信人寿盐城中心支公司副总经理刘守彪等人共同见证了本次揭牌仪式。

崔玉青与王康共同为“健康小屋”揭牌。随后参加活动的人员及当地村民共同参观“健康小屋”,现场体验血压、血糖监测和视频问诊功能。据介绍,该小屋同时也是建行东台支行的“裕农通”普惠金融服务点及建信人寿东台营销服务部个险营销网点,后期建信人寿将携手建行共同开启“政、银、保”共

建乡村振兴之路新征程。活动还特邀江苏中医学会专家在“健康小屋”坐诊,免费为当地群众提供现场问诊。

本次活动在当地镇政府的大力支持下取得了圆满成功。建信人寿盐城中心支公司将在建行集团乡村振兴战略引领下,以党建引领业务发展,精准助力乡村振兴,积极提供高质量的乡村健康管理和保险保障服务,为建设新时代社会主义新农村贡献自己的力量。

刘凯峰

南京银行盐城分行

助力“专精特新”跑出加速度

日前,江苏某环保工程科技有限公司获得了南京银行盐城分行发放的800万元信用贷款,无其他手续费、担保费。作为一家主营压力容器、环保设备的专精特新环保企业,南京银行的点“绿”成“金”,有力缓解了企业的贷款难题。“贷款来得很及时,未来我们做新能源科技研发、升级设备、扩大生产更有底气了。”该公司负责人说。

作为本土银行,南京银行盐城分行始终以“立足地方、服务地

方”为己任,持续加大对实体经济的支持力度,并优先满足普惠金融、科技金融、绿色金融、乡村振兴等实体领域。自2013年进入盐城市场以来,南京银行盐城分行累计服务科技型企业超千户,提供资金支持超百亿元,积累了一批好经验、好做法。据介绍,该行针对“专精特新”、科技型中小企业,始终坚守“不盲目抽贷、断贷、压贷”,精准推送金融支持,实打实纾困解难。截至目前,该行专

精特新企业累计投放金额超20亿元,合作覆盖面超40%。

未来,南京银行盐城分行将继续推进“专精特新”赋能提升行动,持续挖掘、培育和支持专精特新企业,通过提供“一户一策”的全生命周期综合化金融服务方案,为专精特新企业的可持续发展注入强大动力,为我市高水平科技自立自强和高质量发展贡献金融力量。

符昌浩