

2023年2月3日 星期五 责任编辑:王晓焯 编辑:蔡志伟 校对:徐敏

工行盐城分行营业部

用心用情做好小微金融服务

去年末,工行盐城分行营业部认真贯彻落实中央政策和监管要求,紧紧围绕市分行“旺季营销活动”要求,及时制定方案,分解任务指标,压实责任主体,积极组织基层网点人员开展多种形式的宣传拓户活动,树立“不做小微就没有未来”的理念,加快该行普惠金融业务发展。

凝心聚力,支持小微商户

2022年10月,工行盐城分行营业部多家网点通过组织青年员工电话外呼,筛选出“商户贷”目标客户名单,并联合市场营销一部客户经理主动上门走访。其中一位商户位于乡镇,恰逢年末,急需贷款资金用于备货,但因店面忙碌没有时间去银行申请。该行客户经理了解后,迅速驱车前往,凭借该产品灵活、便捷的优势,迅速完成贷款的发放,使客户体会到该行普惠产品的便捷。后期该行将以“商户贷”业务为抓手,为商户办理收

款码及商户POS等产品,有效地引流商户资金归集行内。提高零售商户的综合贡献度,为该行个人储蓄存款业务及普惠金融事业的发展提供强有力的支持。

重点发力,支持乡村振兴

工行盐城分行营业部积极贯彻党中央、国务院关于“三农”工作相关要求,助力农业农村经济蓬勃发展,普惠贷款深入乡镇,提升该行乡村金融服务能力和水平。

2022年3月,该行组织员工走访乡镇企业,由公司部负责人带队拜访了某生态农场有限公司和某生态果园有限公司,于2022年一季度成功为其发放两笔普惠贷款共计900万元。

下一步,该行将以“e抵快贷”业务为契机,一是撬动乡镇市场客户拓展,支持乡村振兴;二是扩大业务覆盖范围,将该行“e抵快贷”业务发展成全行线上贷款的

拳头产品,打造成同业竞争市场中的名品。

同心协力,支持制造业发展

2022年11月,该行拜访了大数据产业园优质制造业企业,了解其疫情期间公司运营情况后,向客户推荐“e企快贷”产品,并介绍该产品“贷款期限长、贷款利率优惠、线上操作随借随还”等优势。成功获得客户的青睐,满足了客户想办理高性价比贷款的需求,加深了客户与该公司的合作关系。

2023年,该分行营业部将继续围绕“小微商户、乡村振兴、制造业企业”等版块客户群,依托优势普惠产品、创新普惠产品等,发动全员营销,通过线上线下双线对接等形式,畅通小微商户及企业融资沟通渠道,提高小微企业信贷服务可获得性和满意度,承担起国有大行服务普惠金融的社会责任。

陈海涛

南京银行盐城分行
举办剪纸活动

剪纸展示

近日,南京银行盐城分行营业部举办了一场主题为“我们的中国梦——文化进万家”剪纸活动,现场共邀约12名客户参与。

活动一开始,该行理财经理向客户简要介绍年末回馈及客户权益活动,帮助客户了解他们目前能享受到的权益。随后,通过理财经理现场指导的形式,客户亲身体验了我国的传统文化。活动现场,客户参与热情高涨,并在理财经理的配合下,完成了一件又一件精美的剪纸作品。

此次剪纸活动通过面对面交流指导的方式,拉近了客户与理财经理们之间的距离,增强了客户对南京银行的好感度。

刘颖

邮储银行盐城市分行

组织个贷中后台研讨会

为进一步加强前中后台业务交流,1月28日下午,邮储银行盐城市分行三农部召开了前中后台业务研讨会,零售信贷产品经理、审查审批、贷后、客户经理和风险经理代表参加了会议。

会议主要围绕线上信用户、极速贷白名单、“邮农E贷”“产业

贷”四项业务的产品要素、业务流程、风险点、风控措施,并结合风险案例进行分析和讨论。会议形成产业贷调查报告模板、优秀贷后检查报告案例、产品手册增加档案归档要求,强化经营、资产、负债三大要素的调查、责任认定案例回头看等措施,为前台业务

发展提供指导和支撑。

下阶段,邮储银行盐城市分行将以同业最优、最快为目标,发挥既是业务发展责任人又是风控责任人作用,落实好省、市行各项政策和措施,持续夯实零售信贷业务高质量发展的基础工作。

陆艳

中国移动
China Mobile我们百倍努力
为您10分满意

好5G+ 选移动

全家升5G 智享全千兆

千兆5G 千兆宽带 千兆WiFi 千兆应用 千兆服务

信号更好

全球通信专家
优质网络保障

宽带更强

千兆宽带超快
高清电视精彩

手机更潮

5G爆款新机
分期购机特惠

权益更多

20G网盘免费
超值会员任选

扫码升5G

www.
10086.cn热线 短信
10086服务监督
10080

广告