

聚焦我市科技金融发展的实践与成效

工商银行盐城分行

□杨丹

中央金融工作会议将科技金融列为金融“五篇大文章”之首，党的二十届三中全会将科技金融作出“构建同科技创新相适应的科技金融体制”部署，充分彰显科技金融工作的战略重要性。当前，落实中央金融工作会议部署，深耕科技金融大文章，已成为工商银行盐城分行推动高质量发展的重要实践方向。

工商银行盐城分行坚决贯彻落实中央经济工作会议和中央金融工作会议精神，厚植金融报国情怀，始终将发展科技金融作为重点经营方向，以“专、精、特、新”的精神，着力扶持我市科创企业发展壮大，推动战略性新兴产业发展和传统产业升级，科技金融发展成效进一步彰显。截至5月末，该行累计为我市397家科技型企业提供了近43亿元信贷支持，较年初增长27%，列全省系统内前列。

奋力书写科技金融大文章 助力盐城经济高质量发展

坚持“专业化”经营模式

打造科技金融专营体系

工商银行盐城分行认真贯彻落实党中央关于促进科技、产业、金融良性循环的决策部署，切实加强金融对科技创新的支持力度，根据地方产业分布实际情况，经总行批准确认该行盐都支行作为首批科技金融创新服务“百千万”专项行动实施机构，申报该行东台支行成为科技支行。针对科创企业高研发投入、强技术壁垒、轻资产运营等特点，工商银行盐城分行不断完善科创专营体系建设，着力组建科技金融专业化服务队伍，积极组织科技金融专项培训、科技金融产品培训，致力于培养一批懂技术的金融专家、懂业务的审批专家、懂企业的客户经理和产品经理。

加强“精细化”服务供给

提升科技金融综合服务能力

秉承“与科创企业共同成长”的服

务理念，工商银行盐城分行始终坚持“不唯大小、不唯行业、不唯所有制、只唯优劣”的基本原则，为科创企业提供全生命周期金融服务。对于处于技术研发阶段的初创期、成长期企业，通过小额贷款、分散、短期限、优化担保等手段保障企业发展；对于技术成果已经实现有效转化的成熟期科技企业，使用更丰富的信贷产品、更完备的融资方案，支持其市场扩张、产能提升与产业升级，实现银企共赢发展。

运用“特色化”产品矩阵

精准匹配科技金融需求

围绕科创企业发展特点，工商银行盐城分行灵活运用总省行产品矩阵，有效满足初创期、成长期、成熟期等不同发展阶段企业的金融需求。例如，积极推广新一代“经营快贷”，有效解决科创企业“短、小、频、急”资金需求；充分发展知识产权融资业务，精准对接科创企

业融资需求；使用“区域e贷”的“专精特新”特色场景，满足专精特新企业融资需求等。

构建“新颖化”生态体系

凝聚科技金融多方合力

深化政银合作，加强与地方政府科技、工信等部门的常态化沟通与信息共享，获取科技型企业源头信息，在客户引流、产品对接、贷后管理、创新计分、风险共担领域紧密合作；深耕园区平台，积极对接高新技术产业园区、经济技术开发区等科技型企业相对集聚的园区，与管委会建立战略合作关系，整合双方资源，做好园区内各类科技型企业金融服务；联动专业机构，与创投、担保、评估等第三方专业服务机构深化合作，共同构建覆盖企业成长全链条的服务闭环与风险共担机制，促进科技、产业、金融深度融合。

在业务实践中，工商银行盐城分行

依托强大的综合优势——优质的产品服务、领先的业务系统、专业的交易与服务团队及显著的市场地位，成功探索并实践了独具特色的科技金融服务模式。例如，针对轻资产、高成长的专精特新“小巨人”企业——盐城某电子科技有限公司，其核心痛点在于缺乏足值抵押物。该行精准运用“专精特新贷”产品，充分发挥其“免抵押、免担保”的核心优势，基于对企业核心技术、订单质量、成长潜力及创始人团队的深入评估，成功为其发放纯信用贷款1000万元。这笔资金的及时到位，有效解决了企业采购关键原材料和升级智能生产线的燃眉之急，助其快速抢占市场先机，生动诠释了“信用”变“信贷”的创新服务模式。

下一步，工商银行盐城分行将继续奋力书写科技金融大文章，为科技型企业提供更优质、高效的金融服务，擦亮“科技金融领军强行”金字招牌，为区域经济发展贡献金融力量。

交通银行盐城分行

□孙维

为深入贯彻落实国家关于加快构建科技金融体制的决策部署，服务做好金融“五篇大文章”中的科技金融，交通银行盐城分行持续深化科技金融服务，通过机制创新、政策优化、产品升级等多项举措，着力构建覆盖科技企业全生命周期的金融服务体系，为高水平科技自立自强注入强劲金融动能。

创新机制

构建专业服务体系

交通银行江苏省分行于2021年9月率先成立科创金融专班，并于2024年3月升格为分行级科创金融中心，实现前台中台融合、主建主战协同、普惠公司联动的“三位一体”专业化运营。全省符合标准的科创企业由中心统一管理，显著提升服务效率。在此前提下，交通银行盐城分

创新科技金融服务体系 助力科技企业腾飞

行同步建立“科创企业联合推动机制”，由该行行长牵头，公司、普惠、授信等多部门协同作战，形成科技金融工作合力。

精准施策

打造差异化审批新模式

出台专门授信指导文件，明确全行聚焦科创企业金融展业方向，精准适配差异化授信支持政策，加大信贷政策供给和放权赋能。对符合条件的科技型企业，PD评级和经营财务指标仅作为参考，不作为硬性准入；建立区域差异化指引机制，深度分析盐城地方特色产业（如汽车、光伏、新能源电池、风电等），量身定制授信标准与业务策略，确保金融资源精准滴灌区域优势科技产业。

产品赋能

打造“1+N”全周期特色产品

围绕科创企业不同成长阶段，打造

“1+N”科创产品体系，形成全生命周期、全客群覆盖的产品系列。“1”即是“交银科创”品牌，“N”即为系列产品。针对有研发资金需求的初创型企业匹配“研发贷”；针对创投公司已投资入股的科创企业匹配“创融贷”；针对上市及拟上市企业匹配“主动贷”；同时，围绕专精特新企业、瞪羚、独角兽企业还可匹配“专精特新贷”“高企成长贷”。

融通创新

强化科技产业链金融支撑

一方面，加大与科技型企业中关键技术创新供应商龙头企业合作。针对供应链场景金融需求，积极配合定制方案提供应收账款、订单、商品等供应链融资支持。推进保理资产转让、等分化票据、速融通、“租赁+银承”等新产品应用。另一方面，以供应链金融支持科技企业稳健固链强链。加快推进应收账

款债权电子凭证快易付业务，推广智慧交易链平台，帮助科技型小微企业实现信用延伸、降本增效。

深耕区域

服务长三角科创共同体建设

该行主动融入长三角科技创新共同体建设，深化支持盐城中国式现代化建设要求，加快构建“5+2”战略性新兴产业和23条重点产业链，集聚更多项目进入长三角“产业生态圈”。重点支持新能源汽车及核心零部件、新能源、新一代信息技术、新材料、大健康和数字经济、海洋经济等地区优势、特色领域科技金融的加速发展，助力辖内产业链创新链深度融合，为重点产业布局、重大科技项目攻关、科技基础设施建设、科技创新成果转化和科技数据共享提供多层次、综合化金融服务。

打通渠道

拓宽科技企业直接融资路径

积极发挥交银集团全牌照、综合化经营优势，加强子公司协同和创投机构合作，以股权直投或参与创业投资基金、政府产业投资基金等主题基金模式为科技企业提供权益性资金支持。探索“贷款+外部直投”等业务新模式，在科技企业生命周期中前移金融服务，推动企业孵化。同时，为拟上市科技企业客户提供引荐战投、优化财务结构等定制顾问服务及上市保荐、上市承销、财务顾问等上市服务。为成熟期的科技企业提供再融资、收购兼并、资产分拆等资本市场融资服务。此外，该行还联合上交所、深交所、北交所等资本市场主体，举办上市、拟上市科技金融客户等专场活动，搭建三方交流平台，深化合作共贏关系。

江苏银行盐城分行

□陈之佳

支持江苏库纳新能源股份有限公司实现国家级专精特新“小巨人”和省瞪羚企业双突破，帮助荣生电子创成国家级专精特新“小巨人”，为江苏国信新丰海上风力发电有限公司送上“项目前期贷”……在助力科技创新和新质生产力发展的道路上，江苏银行盐城分行这样的服务案例还有很多。

科创企业早期往往存在缺乏足额抵押物、知识产权评估难、盈利周期长等痛点。“设备担”是由江苏省财政厅、科技厅、工信厅以及地方金融监管局共同推出的一项创新金融政策产品，旨在发挥省财政贴息、担保费补贴等政策引导作用，支持金融机构加大贷款投放力度，降低企业设备更新融资成本，鼓励和引导企业进行新一轮的大规模设备购置和升级。该政策一经推出，江苏银行盐城分行高度重视，组织客户经理深入学习政策文件，并持续开展客户走访，了解客户融资需求，主动上门营销“设备担”贷款，通过银担合作模式为小微企业解决设备采购难题，为江苏永胜智能科技有限公司发放贷款200万元，并通过专项补贴帮助企业减免80%担保费用，切实增强

为新质生产力发展蓄势赋能

了企业的政策获得感。

助力产学研快速发展

射阳鼎隆水产食品有限公司是一家专注于农业科技研发的企业，其主要业务涵盖农业智能化设备研发、农业大数据分析及应用等，为了更好地发展创新，企业和上海海洋大学等院校建立了长期的产学研合作与交流。该企业近年来在农业科技创新领域取得了显著成果，但由于研发投入较大，急需资金支持以扩大生产规模。江苏银行盐城分行得知企业需求后，迅速上门对接，充分利用“随e融”线上平台，帮助企业快速完成贷款申请和审批流程。最终，企业成功获得500万元的贷款支持，并成为该行系统内首笔农业科技企业贷款，这笔资金投放用于企业进一步提升农业智能化设备的研发能力，助力农业数字化转型。

今年，江苏银行盐城分行还与东台绿色金改区、盐南高新区智创园先导区签订合作协议，积极稳妥加大科技贷款投放，滨海县委、县政府给该行发来感谢信，多个市县（区）领导赴该行交流座谈，给予该行高度评价。该行还与我市高层次人才协会结成了共建对子，共同

开展座谈交流，围绕数智时代产业人才需求特点，产才融合机制创新、绿色低碳发展、数智技术赋能人才培养与产业升级以及金融资本、金融科技与产才生态深度耦合等方面的研究、实践案例与政策建议展开调研活动，搭建近悦远来、交流互鉴、共同发展的平台，为企业转型升级与人才培养提供智力支持。

该行表示，将秉承“支持一个人才，带动一个企业，撬动一个产业”理念，以饱满的真金白银和真情实意，坚定支持每一位创新路上的奋斗者。

从关注企业资金到关注企业生态

阜宁阿特斯光伏科技有限公司是主营太阳能硅片研发、设计、生产和销售的科技型企业，拥有500多名员工。企业每月都存在人员更替情况，部分员工未能及时办理相关手续，进而影响代发效率。因此企业迫切希望能够拥有一套更为智能化的代发系统，以此来提高代发效率和满足自身需求。江苏银行盐城分行针对企业薪资由人事部门专人负责统计并需财务人员复核的情况，前往企业办公场所，进行现场讲解和模拟演示，与企业的财务、人事部门共同商讨薪税系统服务方案，方案确定

后，在企业安排一周时间驻点办卡，成功为近350名员工办理了借记卡，并现场指导客户进行薪税系统的签约和系统设置，展示人事管理、薪税代发、密薪、电子工资单等功能。截至5月末，该行制造业贷款余额164.63亿元，较年初新增14.5亿元，其中制造业中长期贷款较年初新增1.61亿元，增速居全市同业前列。

该行紧盯科技企业全周期发展特点和成长需求，深入对接各级政府部门和我市境内外租赁、信托、券商等金融同业及各层次资本市场，探索打造科技金融顾问服务，创新运用“科创e贷—苏解贷”“专精特新贷”“融合贷”等产品，开展服务“专精特新”，链主企业等系列活动，推动科技金融服务从单一“融资”向“融资、融智、融业”升级。2024年，该行撮合各类项目超100个，金额超120亿元；今年一季度，该行通过银租联动累计投放达42亿元；先后托管盐城市战略性新兴产业母基金、盐城绿色低碳产业专项母基金项目，托管总规模达50亿元。

江苏银行盐城分行将继续拼搏奋进，持续强化科技型企业全生命周期金融服务，奋力为新质生产力发展蓄势赋能。

南京银行盐城分行

□陆立云

近年来，南京银行盐城分行始终坚持以做好金融“五篇大文章”，同时将科技金融放在首位，引导更多资源向科技创新、先进制造等领域聚集，推动盐城经

多措并举支持科技金融发展

打造多元化产品体系

为了更好地赋能科技企业，总行调整战略部署，积极打造垂直化管理模式，组建科技金融服务团队，成立总、分行科创金融服务中心，全力做好科技金融的推动、审批和过程管理工作。该行聚焦服务全市“5+2”战略性新兴产业和23条重点产业链客群，进行专题行业研究，收集第一手的行业信息和发展状况，引导经营单位服务产业主流客户。

积极打造“线上+线下”的贷款产品体系，线上标准化产品包含“鑫快捷”“鑫e企”“鑫联税”等，一键扫码方便快捷。线下审批类产品包含“小微贷”“苏知贷”“科担贷”等，满足优质企业的多元化需求。在打造线上化产品方面，“鑫e企”是南京银行做大科创金融业务的创新举措，服务对象涵盖了专精特新企业、高新技术企业及科技型中小企业，运用大数据、云计算、人脸识别等科技手段实现扫码即贷，全程线上化、自动审批、

电子合同签约放款，单户最高授信可达1000万元，2天内可实现放款。在打造属地化产品方面，2024年11月，该行联合盐都区科技局共同推出的属地化、特色化科技金融线上产品“盐龙湖创新积分贷”，面向辖区内瞪羚独角兽企业、专精特新企业、高新技术企业、科技型中小企业，以企业科创积分为基础，借助科技手段，精准解决企业融资痛点。

创新创业服务模式

2024年，该行与市工信局、科技局、文旅局、市场监督管理局等政府部门联合主办“专精特新企业家俱乐部”沙龙、“科技金融深度融合对接会”、“创客中国”创新创业大赛、“苏旅贷”专场银企对接会等特色活动，“鑫e企”“苏知贷”等特色产品为纽带，借助政府知识产权质押贴息的政策，用心服务我市科技型企业。积极参与市瞪羚企业认定工作，深入一线，了解企业发展现状，累计走访优质科技型客户17户，孵化园

户，为全市的科技工作做好服务支撑。创新开展“投贷联动直通车（盐城站）”营销走访活动，去年在大丰、射阳、东台3个区域启动开展，省、市、县科技部门全程指导，总、分、支行三级联动，以深入走访企业的形式加快获客，乡镇、街道科技人员与客户经理一同深入走访辖区企业，每日汇报营销战果，挖掘市场优质客户。活动共走访触达480户企业，授信支持企业发展超百户。

打造“科技金融生态圈”

坚持“建好渠道、做好客户”的理念，打造科创金融生态圈。以“专精特新企业”为领头示范，以“高新技术企业”为中流砥柱，以更多“科技型中小企业”为底盘支撑，实现“融资+融智+融商+融生活+融无限”。2024年，该行联合科技部门共同开展“贷款+外部直投”试点工作，创设“科创鑫贷投”科技金融产品。针对种子期、初创期的科技型企业，联合外部股权投资机构，以“小股权”为纽带，对企

业进行单户投资比例不高于3%的股权投资，并结合企业未来两年内业务发展规划和经营策略，配套含单户最高8000万元信用贷款的综合金融服务方案。此外，南京银行与政府部门联合推出政银园投业务，以高新区为载体，围绕不同园区的产业特点，选择在资源整合、管理提升等方面与园区理念较为契合、有能力的垂直化投资机构共同参与成立基金，对企业进行股权投资，由南京银行配套信贷资金，多方联动，共同为区域内科创企业提供“股权投资+信贷资金+政策支持”的全方位服务，同时助力政府部门进行产业招商。

今后，南京银行盐城分行将全面贯彻市委、市政府的战略部署，围绕《盐城科技赋能产业发展三年行动计划》，以服务科技型企业为核心，精准对接重点产业和园区，深入服务重点乡镇，加强金融科技应用，努力为科技型企业提供全方位、多层次的金融服务支持，助力盐城地方经济实现高质量发展。

本版内容由人民银行盐城市分行提供