

南京银行 盐城分行
要存钱 到南京银行
全国20家系统重要性银行之一
本机构吸收的本外币存款依照《存款保险条例》受到保护

分行营业部地址:盐城市盐南高新区世纪大道5号盐城金融城3-1号 电话:80990997
盐城支行地址:盐城市盐都区新都西路33号(恒大名都对面) 电话:80990916
人民北路支行地址:盐城市人民北路与后关路交界东北角 电话:80990188

个人大额存单 2.20% 年利率
新客、新晋、新资金客户专享 人民币20万起三年期
锁定长期收益 支持行内全额转让

鑫汇添个人美元存款 4.75% 年利率
期限:3个月 10000美元(含)以上起售

盐城农商银行

“金融+园区”精准“滴灌”实体经济

□周笑楠

盐城农商银行坚守服务市场定位,紧紧围绕省联社第一次党代会关于支持民营企业发展的相关精神和工作部署,深化“金融+园区”模式,助力园区企业的成长,精准“滴灌”实体经济。截至6月末,该行公司条线贷款余额144.42亿元,比年初净增13.89亿元。

模式创新 构建“零距离”金融服务体系

以省联社第一次党代会“3741”战略为指引,年初制定《开展民营企业金融服务提升年暨“企业大走访”活动实施方案》,以“送政策、提信心、解难题、促合作”为主题,大力倡导“领导挂帅、整体谋划、上下协同、部门联动”机制,深入开展“企业大走访”活动。面向市、区下发的重点项目名单以及辖内各产业园区等,着力推进客户精准建档营销,切实加强金融服务实体经济效能,重点聚焦“稳增长、调结构、控风险”,落实各项助企惠企政策,为民营企业贷款实现质的有效提升

和量的合理增长提供有力支撑。

产品创新 满足“多元化”企业融资需求

针对园区企业多样化的融资需求,该行推出“优企易贷”“税易贷”等系列创新金融产品,进一步优化企业金融服务,拓宽民营、制造业企业融资渠道,切实解决中小企业融资难、融资慢的问题。主要面向战略新兴产业、先进制造业、高新技术等重点领域产业链上的中小微企业,以信用授信为主,纯信用额度最高达1000万元,不仅满足了企业短期资金流动需求,也支持了企业的长期发展。截至6月末,该行公司条线贷款客户数506户,比基数增加76户。

机制创新 打造“一站式”良好金融生态

该行领导班子深入企业实地考察,开展走访调研,与企业负责人面对面交流,切实了解企业生产经营状况、实际困难和现实需求,实行“一园一策”,积极摸排企业诉求。在走访调研



深入一线开展“企业大走访”

过程中,对企业反映的问题和意见建议进行梳理研究,及时协调并推动解决,确保件件有着落、事事有回声。同时,该行在园区金融服务中不断探索新机制,通过与园区管理委员会开展合作,以政、银、企三方对话的方式积极参与

园区的投资招商活动,推动资金供需双方更深入的了解、更直接的交流和更广泛的对接,共同推进金融服务实体经济发展,为园区引进优质项目提供金融支持,促进园区产业的升级和转型,共同打造良好的金融生态环境。

上海银行荣膺“年度卓越供应链金融奖”

本报讯(尚轩)近日,上海银行供应链金融领域收获喜讯——荣获第十五届金融金鼎奖“年度卓越供应链金融奖”。

“金鼎奖”作为《每日经济新闻》年度大型金融评选活动,迄今已成功举办十五届,在财经类年度评选活动中备受瞩目。此次获奖不仅是对上海银行供应链金融在持续创新、优化服务、提升客户体验方面努力的肯定,更是对今

后不断取得更多进步的期许。

上海银行持续推动产品迭代升级,于2023年推出“上行e链+”泛核心供应链金融产品体系,包括“e采购”“e订单”“e保理”“e库存”“e商票”等标准化产品,依托数字化风控手段和线上化便利渠道,服务更多中小微企业,以金融赋能产业链供应链稳定发展。依托交易场景下“数据流、资金流、物流”信息获取与核心企业协同管理能力,为企业

提供线上供应链管理、支付结算、融资受理等综合金融服务。通过搭建“标准化+场景化”系统风控体系,以智能风控能力支撑产业链中小企业服务升级,持续推动泛核心业务有序发展。在持续优化产品功能的同时,该行始终将客户服务满意度摆在首位,坚持构建标准化“产一供一销”泛核心企业产品体系。借助“泛核心”供应链服务模式,扩大产业链保障覆盖面,借助便捷安全的

线上化服务渠道,提升精准“滴灌”中小企业服务能力。近3年来,该行线上供应链累计投放超3200亿元,服务核心企业超380户,为超20万户中小型“链属”企业提供金融支持。

中小微企业既是经济发展的生力军,也是创新的主源泉。上海银行将持续坚守服务小微企业,踏实细致做好中小微企业金融服务,与中小微企业双向奔赴、相伴成长,与实体经济同频共振。

南京银行盐城分行

本报讯(符昌浩)11月26日,全市首批数据资产登记证书颁发及授信仪式在我市滨海县举办。滨海县阳光城市公交有限公司、滨海恒卓商业管理有限公司、滨海县恒港仓储有限公司等3款数据资产成功在华东江苏大数据交易中心完成挂牌登记,南京银行滨海支行为滨海县交通控股集团授信

落地全市首批数据资产“评估+授信”

2000万元。此次成功挂牌为国有企业数据资产管理的规范化、标准化发展以及具化数据价值提供了实践范例,也为企业发展打开新的融资渠道,对推动地方数字化转型具有里程碑式意义。

“数据资产质押贷款”是企业将持有的数据资产质押给银行办理的融资业务,随着数字经济的快速发展,数据

资产质押融资作为新兴融资模式应运而生。本次滨海县交通控股集团数据资产评估共涉及本地公交、城南智慧物流园、新能源充电桩3个板块的数据资产,评估价值合计达4351万元,3个板块的数据资产登记证书经南京银行充分评估后共计授信2000万元,在“数字+金融”的创新发展领域实现新

突破。南京银行盐城分行相关负责人表示,此次数据资产的成功挂牌登记和评估授信,凸显数据资产的经济和社会双重价值。下一步,南京银行将加快推进数据资产登记与授信流程,以优质金融服务为地方经济转型升级和可持续发展提供强有力支持。

平安银行盐城分行

本报讯(李阳阳)为贯彻落实习近平总书记重要讲话和中央金融工作会议、中央经济工作会议精神,全面做好金融“五篇文章”,更好助力我市因地制宜发展新质生产力,根据《国家金融监督管理总局江苏监管局关于开展银行业保险业服务经济社会高质量发展“五促进五优化”行动的意见》要求,平安银行盐城分行积极行动,取得了丰硕的成果。

该行加强对科技型企业客户的全生命周期金融服务,探索“贷款+外部直投”业务模式和知识产权质押贷款,推动科技型企业信息的双向共享。持续主动走访科技型企业,积极推介相关金融政策及产品,利用创新积分、纳税百强等外部信用信息,为科技型企业提供针对性强、适配度高的金融产品和服务。

为完善绿色金融组织体系、政策制度和流程管理,该行特别成立绿色金融工作小组,积极对接《绿色低碳转型产业指导目录(2024年版)》要求的项目或活动,探讨和学习碳排放权等环境权益抵(质)押融资的相关知识,拟涉足水权和林权等使用权抵押、产品订单抵押等绿色信贷业务。对国家重点调控的

提升金融服务水平 助力经济社会高质量发展

限制类以及有重大风险的行业制定风险政策和风险敞口管理制度,严把授信准入关,坚决遏制高耗能、高排放、低水平项目发展。截至三季度末,绿色金融贷款新增完成序时任务的263%。今年,该行将普惠团队划归对公条线管理,进一步完善组织架构、制度流程、资源配置、激励政策、风险管理等,从制度上落实落细普惠金融授信尽职免责要求,激发员工营销普惠业务的动力。加强小微企业、涉农贷款定价管理,合理确定贷款利率水平。在风险可控的前提下扩大贷款对普惠群体的覆盖面。

此外,该行在养老金融和数字金融领域也取得了新突破。积极探索和营销健康产业、养老服务设施、适老化改造工程、银发经济产业项目客户,助力发展生态养老、旅居养老、智慧养老等新业态新模式。与平安寿险等兄弟公司联合为客户提供居家养老、多层次康养社区养老两大解决方案,健全养老服务权益体系,满足客户多元化养老需求。与平安科技等兄弟公司合作,为客户提供如现金管理等各类技术平台,进一步提升金融服务的效率和精准性。按照总行统一要求,在客

户筛选、贷前调查、贷中审批、贷后管理等方面运用外部信用数据,为客户提供优质金融服务。

今年以来,针对我市重点行业、建筑和市政基础设施领域、交通运输领域和教育医疗机构等面临设备更新和技术改造的制造业中长期贷款客户,该行用好科技创新和技术改造再贷款、省制造业贷款财政贴息和省中小微企业设备购置更新改造贷款担保支持政策,降低客户融资成本。积极参与制造业重点产业链高质量发展行动,结合制造业企业研发、制造、交付、维护等生产经营周期,探索完善全流程金融服务。对优质上市公司、“专精特新”等制造业客户授信业务开展“插旗”活动,调动经营团队的积极性。

该行还致力于支持新兴产业壮大和未来产业培育,将生物制造、智能电网、低空经济、生产性服务业等新兴产业作为鼓励类信贷支持行业,助力开辟未来网络、量子、生命科学等产业赛道和“331”工程,促进先进制造与现代服务业深度融合。组织经营团队主动走访、对接、营销多个省市重大项目、民间投资重点产业项目。紧紧围绕长三角一体化、长江经济带等国家重大区域

发展战略和“一带一路”交汇点建设、江苏“1+3”重点功能区建设,支持海洋经济发展,协同区域内金融资源组建银团贷款,支持盐城港的港区建设,助力培育壮大海洋产业链。

为全力稳外贸稳外资促消费,该行依托江苏进出口大省和强省的大环境,利用平安银行离岸牌照优势,积极营销进出口企业的授信客户,为其提供跨境和离岸融资、汇率锁定等风险管理等综合金融服务,支持企业开拓多元化市场。串联进出口企业的上下游,依托应收账款、存货、仓单、保单等提供规范的供应链融资服务。同时,推出“白领贷”授信产品,专门用于包括家电以旧换新在内的诸多个人消费场景。线上发放消费贷款,最低利率2.88%,低于消费贷市场平均水平,进一步降低消费金融综合融资成本,提升服务可得性和便利性。

依托我市为江苏第一农业大市的优势,该行持续推进各类涉农贷款的投放,支持粮食生产项目6个,融资金额2.92亿元,优化乡村全面振兴金融服务。后续,还将在生猪养殖和屠宰等重点领域给予客户融资支持。今年以来,该行涉农贷款较年初增加2.97亿元,超额完成上级下达的增长目标。

兴业银行盐城分行

本报讯(查玉婷)在复杂多变的经济环境中,我市房地产市场面临挑战,按揭贷款客户的还款压力显著上升,对银行业贷款资产质量提出了更高要求。面对这一现状,兴业银行盐城分行积极响应市场变化,秉持“以客户为中心”的服务理念,勇于担当社会责任,探索出一条以零售贷款重组,结合强制执行公证为特色的非诉纠纷化解新路径,有效前置化解潜在的催收与诉讼风险。

创新策略,精准施策。针对部分客户因经济环境变化导致的临时性还款

探索非诉纠纷解决新路径化解潜在隐患

困难,该行创新性地推出零售贷款重组方案。该方案为客户提供了展期、调整本息偿还计划及新增或延长宽限期等多种灵活选择,有效缓解客户的还款压力,体现了银行对客户实际情况的深刻理解与人文关怀。

强化保障,赋强公证。在确保客户利益的同时,该行高度重视债权保护,引入强制执行公证机制。通过对重组方案及借款合同进行赋强公证,一旦债务人不履行义务,银行可直接依据公证文书向法院申请强制执行,极大地缩短

纠纷解决周期,降低司法资源占用,也为客户减轻不必要的司法成本负担。此外,该行积极与盐都公证处建立紧密合作,共同打造贷款重组与强制执行公证的绿色通道,主动承担公证费用,与公证处协同优化办理流程,确保高效、便捷地完成相关手续,实现客户、银行与公证处三方共赢的良好局面。

案例分享,成效显著。以客户吴先生为例,2022年8月获得该行428万元个人住房按揭贷款后,吴先生因旅游、外贸业务受经济波动影响,自2024

年起出现还款逾期。面对这一困境,该行迅速响应,深入了解客户情况,虽然客户目前资金紧张,短期内暂无力还款,但其仍然能够收到业务订单,预计后期可实现销售回笼。结合零售贷款重组政策,该行为客户量身定制了宽限期调整方案,有效解决了短期还款压力。截至目前,该行已成功办理零售贷款重组24笔,金额2668万元,有效避免了潜在的诉讼纠纷,以实际行动诠释“金融为民”的深刻内涵,为构建和谐金融环境贡献兴业力量。

工行铁军在行动

工行盐城分行

持续推进外汇业务高质量发展

本报讯(张颖)为贯彻落实国家外汇管理局关于推动盐城开放型经济高质量发展的通知要求,工行盐城分行积极适应新形势,注重便利化与风险防控并重,持续夯实外汇合规基础,确保监管重点工作有序落地。

该行在外汇管理上全面落实“宏观审慎+微观监管”要求,不断深化外汇业务便利化改革,推动资本金便利化和跨境投融资便利化试点工作,提升汇率避险能力,结合国家外汇管理局最新考核要求和评分标准,确保考核指标和重点工作的有效执行,逐步提升合规管理水平。

为进一步夯实基层网点外汇业务能力,该行大力加强员工培训,通过岗前测试、轮岗储备等机制,全面提升外汇从业人员的业务能力和合

规意识。通过专家授课、案例分析等方式,结合实际提升员工的技能水平和工作效率。截至8月底,已开展9场外汇业务培训,累计培训320人,外汇业务从业资质持证率达78.39%。

此外,该行加快推进数字化转型,依托金融科技提升合规审核、数据报送和风险监测的智能化水平。推出“工晓伴”外汇业务AI问答助手,为一线人员提供最新政策和业务指导,实现外汇服务的智能化和高效化。同时,通过科技赋能,推广“单一窗口”、网银外汇汇款、区块链等线上业务,有效满足客户的多样化需求。

未来,该行将继续适应外汇监管新形势,迎难而上,推动外汇业务高质量发展,为服务地方经济社会高质量发展贡献力量。

工行盐城城中支行

精心打造适老化服务网点

本报讯(吴坤)自工行盐城城中支行被授予“江苏银行业文明规范服务适老网点”称号以来,持续深化“适老服务模范网点”的标准化建设工作,在软硬件两方面不断提升服务水平,为老年客户提供更加贴心、便捷的金融服务。

该行对网点布局进行优化,设立了专门的老年客户等候区,并设置低柜台和无障碍通道,方便行动不便的老年客户办理业务;增设明显的标识和引导牌,帮助老年客户快速找到所需的服务区域,并配备舒适的座椅、老花镜、放大镜等适老化设施。网点采用温暖的色调和柔和的灯光设计,加上点缀其中的绿色植物,营造出温馨且充满生机的服务空间。

当老年客户前来办理业务时,网点会指派经验丰富且耐心细致的员工担任服务专员,为他们提供一对一的专属服务。除了耐心解答客户的疑问,还协助老年客户完成各项业务操作,确保他们得到必要的帮助和支持。对于不方便来网点办理业务的

老年客户,该行推出了上门服务项目,包括密码重置、挂失补卡等。该行还发动年轻员工组建关心关爱服务小分队,通过开展金融知识普及活动,重点向老年群体普及防范金融诈骗的知识、理财规划技巧以及电子银行使用方法等,从而提升他们的金融素养和风险意识。

除了改善外部环境和服务质量外,该行也非常注重内部管理与培训。定期对员工进行适老化服务专项培训,增强他们对老年客户需求的理解及服务能力,对表现优异者给予表扬奖励,以此激励更多员工参与到这项有意义的工作中来。针对老年人的特点,简化部分业务流程,减少不必要的手续环节,提供简洁易懂的操作指南,使老年客户能够更容易地掌握相关流程。

工行盐城城中支行将秉持“三精心”原则,即精心打造舒适环境、精心提供贴心服务、精心提升业务质量,不断优化和完善适老化服务体系,为构建和谐稳定的金融生态环境贡献力量。

工行射阳支行

启用“社保分大厅”功能

本报讯(刘娇娇)工行射阳支行积极响应上级部署,全面组织开展社保卡从第二代到第三代的换发工作。在“百日行动”期间,该行多次与县人社局进行座谈对接,并结合人力资源社会保障部办公厅关于借助银行、基层平台等力量推进人社服务“就近办”的意见》文件要求,聚焦政府深化“放管服”改革目标,以金融赋能人社服务。

经过多维度、全方位的磨合对接,最终在该行营业部设置专门的社保服务专区,成功开通网点内申请办理社保一体化全流程业务。

为进一步提升社保卡的发放和激活效率,增加资金流入,该行利用新设立的社保服务专区,采取一系列措施全面提升服务质量。通过线上线下全方位宣传,使广大客户了解到该行作为社保一体化银行服务点的优势。无论是存量客户还是周边社区及商圈的新客户,都可以在该行的一站式服务平台上便捷地办理社会保险公共业务、企业职工养老保险、

城乡居民养老保险和社会保障卡等相关业务。对于到访网点的客户,工作人员积极主动地推介社保卡换卡服务,并询问其养老金代发情况,对于符合条件的客户,现场为其更换养老金待遇发放账户。同时,利用电话邀约等方式,鼓励即将退休的现有客户前来换卡,进一步提高通过工行社保卡发放养老金的比例。

针对代发单位这一重要客群,该行启动了专项攻坚行动。团队成员逐户拜访合作单位,向员工推广社保卡换卡事宜,高效完成资料收集,并及时变更养老待遇发放方式至工行社保卡。这种方式既保证了优质客户的留存,又确保他们能够在不离开办公场所的情况下享受到银行提供的优质服务。

通过上述举措,更多客户体验到了“社银直联”带来的便利性和优质服务,这不仅是对政府推进公共服务便利化的积极响应,也是工行致力于为客户提供更贴心、更高效金融服务的具体体现。

工行盐城海悦支行

巧用预约服务提升服务质量

本报讯(张蕾)近日,工行盐城海悦支行的客服经理在做日常班前准备工作时,发现系统内一条预约记录,显示一位客户计划当天上午前来办理对公账户变更法人业务。鉴于该类业务所需资料较多,为避免客户因资料不全而多次往返,客服经理迅速通过预留电话联系了客户,详细指导她准备所需的各项文件,并提前告知相关注意事项,确保客户能够一次性备齐所有材料,顺利完成业务办理。客户对此表示感谢,“真是太周到了,你们的服务让人感到非常安心和放心。”

当客户按时到达该行时,客服经理早已做好充分准备,不仅高效地完成预审核的各项手续,还根据客户的实际情况,提出关于对公账户内资金

高效利用的专业建议,让客户进一步加深对该行的信任感。

预约取号服务作为提升服务质量的关键举措之一,不仅简化业务办理流程,还显著提升了客户体验,同时也大大减少客户的等待时间,提高了整体服务效率。为了最大化发挥预约取号服务的优势,该行要求全体员工不仅要熟练掌握这一服务模式,还要积极向客户宣传推广,确保每一位客户都能享受更加便捷、高效的金融服务体验。

工行盐城海悦支行将持续推进服务创新,充分利用科技力量,不断优化预约取号服务,加强内部培训,提高服务质量和业务处理能力,致力于成为客户身边最可信赖、最贴心的银行。