



**珍惜自己的血汗钱
保卫父母的养老钱
守住子女的读书钱**

**拒绝高利诱惑
远离非法集资**

盐城市地方金融监督管理局 宣

江苏长江商业银行盐城分行启动专项服务

保障外地农户用钱“少发愁”

本报讯(岳遥 记者 袁瑞成)年终岁末,对于响水县灌东盐场的养殖户而言,正是最焦急的时候。“一是愁今年的市场行情,另一个是愁资金。”响水县灌东盐场的养殖户老宋说。

江苏长江商业银行盐城分行自11月份启动养殖户专项调研服务行动以来,通过一段时间的调查走访,该行客户经理发现,在响水县灌东盐场,面临资金难题的养殖户不在少数。如何破解他们贷款难题,成了该行客户经理的当务之急。

堵点:多为外地人,回家办贷款耗时长

响水县灌东盐场位于响水县陈家港镇,建于1908年,曾是中国淮盐八大制盐场之一。灌东盐场总面积20.46万亩,现有海淡水养殖面积12万亩,大大小小的养殖户1000多户。“这些养殖户中,95%的是外地人,本地人只占5%左右。”江苏长江商业银行盐城分行小企业一部负责人沈伟略说。

今年50多岁的老宋来自连云港,在响水县陈家港镇搞虾类、贝类混合养殖已有20多年的时间。“今年市场不景气,特别是贝类,价格只有去年的一半,所以我现在还在观望。”老宋说。因为出不了货,资金没办法及时回笼,再加上塘口租金、饲养成本、人员工资等硬性开支,资金流瞬间紧张起来。

同样来自连云港的老乔,在响水县陈家港镇搞养殖也有5年时间,他也在为资金的事情发愁。老乔说,因为是外地人,在当地没有抵押物,没办法到当地的银行办理贷款,“都要回到老家去办,来来回回至少需要20多天的时间。”对此,老宋也深有感触。他说,从贷款申请,到银行机构开展现场尽职调查,再到面签、开卡,最后到贷款

发放,“一整套流程下来,时间长不说,还特别麻烦。”

破题:上门服务,贷款办理迅速便捷

为落实普惠金融政策要求,养殖户专项调研服务行动启动后,该行市场管理部、业务管理部和小企业银行部等部门负责人走进响水县灌东盐场,针对场区里的养殖户资金需求开展专项调研。随着走访逐渐深入,养殖户贷款难的问题很快凸显出来。

那么,如何才能解决这些养殖户的贷款难题,让他们也享受到更好的金融服务呢?“我们一方面走访当地同业,了解授信政策;另一方面,实地调查养殖户生产经营情况。”沈伟略说。调研结果显示,灌东盐场的养殖户正常承包3至4个塘口,每个塘口100至200亩,承包合同正常为3年时间。同时,这些养殖户养殖经验丰富,销售渠道也较畅通。根据调查结果,很快,针对场区养殖户的授信方案出台。

信用担保,无须抵押物,利率也相对优惠……贷款产品的优势经该行客户经理上门宣传后,让老宋和老乔眼前一亮。老宋此次贷款了40万元,他说:“从盐城市区到我们这里大概2个小时车程,都是他们开车过来,上门服务,我们是足不出户,真的省心省力。”

此外,该行还正常安排2名客户经理现场驻点,尽心尽力做好养殖户的贷后服务。老乔开心地说:“一点不耽误其他的事情,长江银行的服务顶呱呱。”

延伸:模式复制,强化金融保障

从贷款繁到贷款迅速便捷,从来回跑断腿到金融资源送到身边,灌东盐场的养殖户切实感受到了金融服务的便捷



工作人员上门服务

性。这也给江苏长江商业银行盐城分行行长万金亮带来了更多体会和思考。

自成立以来,江苏长江商业银行盐城分行积极践行总行“一体两翼”发展战略,始终保持小微战略定位不动摇,把区域小微金融服务能力提升作为重点工作,通过稳步拓展小微客户群体、创新金融产品、优化审批流程、培育小微金融文化氛围等措施,不断加大信贷投放力度,提高了小微客户资金获得感,有力支持了区域实体经济发展。

响水县灌东盐场“三农”客户集中,资金需求旺盛,但因为一些条件的限

制,贷款难、贷款繁成为养殖户搞经营、扩大生产的堵点。事实上,盐城全市,像响水县灌东盐场这样的地方不在少数。该行也计划着手将灌东盐场的经验进行复制,以便满足更多客户的金融需求。

万金亮表示,养殖户小贷批量营销,是贯彻落实普惠工作要求的具体体现,是对总行小微战略的坚决执行,也是一次有益的金融模式探索和尝试。“在新发展阶段,要坚决把服务下沉、把市场下沉,只有这样,金融机构才能更好地做好普惠,金融才能更好地支持‘三农’、小微。”

建设银行盐城分行

办理首笔资本项下跨境易支付业务

本报讯(王佳)近日,建设银行盐城分行成功为江苏富乐华半导体科技股份有限公司办理了首笔跨境易支付业务,该笔业务支付金额合计250万林吉特,约合400万元人民币。这是该行积极落实跨境投融资便利化措施和高效服务实体经济的重要举措,得到了客户高度认可和市场的广泛好评。

江苏富乐华公司作为一家优质科创企业,对外贸易投资需求十分多样化。建设银行盐城分行获悉该公司需对马来西亚子公司进行投资,但与多家银行洽谈业务未果,便立即前往企业,现场对接业务需求。根据走访了解,富乐华公司投资币种为林吉特,该币种非国际通用货币,无法直接购汇,客户先后咨询多家银行,均无法达到预期效果,普遍存在付款时间长、流程烦琐、效率低的问题。

针对客户这些痛点,建设银行盐城分行立即向省行国际部汇报,商讨汇款服务方案。期

间,建设银行江苏省分行与马来西亚分行多次沟通,咨询当地外汇管理相关规定,最终确定通过跨境易支付产品办理该笔对外投资业务,这也是建设银行江苏省分行首笔资本项下跨境易支付汇款。

金融服务方案确定后,建设银行盐城分行主动上门服务,协助客户整理相关业务资料,并提前做好海外分行反洗钱相关工作。同时,建设银行江苏省分行也积极与海外分行联系,提前预留额度。最终,在多方共同协同合作下,两天内完成了企业首笔投资款汇出业务,并成功锁定企业后续1.5亿元的投资款汇出业务。

建设银行盐城分行将继续推进国家跨境贸易投资便利化改革政策的落地,以高效服务实体经济为目标,持续提升科创企业服务能力和跨境金融服务水平,不断深化产品和服务创新,为盐城地区企业提供更加便捷、高效的跨境金融服务,为企业对外开放高质量发展做出更大贡献。

南京银行盐城分行

召开2023年度警示教育大会

本报讯(唐磊)为深入贯彻党的二十大精神,加强新时代廉洁文化建设,南京银行盐城分行日前召开2023年度警示教育大会。该行领导班子成员、中层管理人员及全体党员共计170余人参加会议。

会上,盐城市纪委监委、市委巡察工作办公室主任张国锋以《深入学习贯彻党的二十大精神,以风清气正政治生态保障事业高质量发展》为题,为该行党员干部讲授警示教育专题党课。张国锋深刻解读了习近平总书记关于全面从严治党、推进自我革命的重要论述的丰富内涵,并结合近年来中央纪委国家监委所查处的典型案例,深度剖析了当前金融行业反腐败斗争的严峻形势,以案明纪、鞭辟入

里,引导党员干部筑牢拒腐防变的思想防线。最后,张国锋勉励党员干部,要扎根企业文化,弘扬革命精神,讲政治、讲纪律、讲担当、讲风险,做忠诚干净担当的新时代金融人。

该行纪委书记胡宏生在总结会议时强调,该行党员干部要深入贯彻授课精神,自省自警,校准行为,做知敬畏、存戒惧、讲政治的明白人;做守纪律、讲规矩、守底线的清白人;做有情怀、能担当、善作为的带头人。

南京银行盐城分行将以本次警示教育为契机,引导党员干部以敢抓敢管的坚决态度、真严真实的工作作风,肩负服务实体经济的使命担当,为推动南京银行盐城分行高质量发展提供坚强保障。

兴业银行盐城分行

调研走访助力民营企业发展

本报讯(查玉婷)为贯彻落实《中共中央国务院关于促进民营经济发展壮大的意见》,提升金融服务民营企业的精准性和有效性,12月6日上午,兴业银行盐城分行党委书记袁吉智一行走进优质专精特新企业——江苏苏力机械股份有限公司,实地走访调研,了解企业发展现状,询问金融服务需求,助力企业高质量发展。

于2001年11月,坐落于盐都区楼王镇郭杨村一组,现有员工300人,年纳税额超2000万元。目前,该公司已从普通乡镇企业发展成区域龙头企业,多次获得“江苏省科技型企业”“江苏省高成长型企业”“盐城市三星级企业”“AAA级资信企业”“专精特新小巨人”等称号。

走访调研中,袁吉智与江苏苏力机械股份有限公司党委书记、董事长郭

友春就加大优质专精特新企业金融服务力度进行了充分交流。袁吉智表示,兴业银行盐城分行始终坚持党建引领业务发展,秉持“真诚服务 相伴成长”的经营理念,为实体经济提供了全面优质高效的金融服务。江苏苏力机械股份有限公司是兴业银行盐城分行的重要战略伙伴,也是市里的重点对接企业。兴业银行盐城分行将以金融产品为基础,围绕企业发展中的实

际需求,进一步提供多方面的金融服务,与企业携手并肩共同成长。郭友春详细介绍了企业近年来的发展情况,感谢兴业银行盐城分行长期以来提供的金融支持,特别对该行工作人员不远千里到河南省驻马店市指导企业办理线上贷款提款手续、解了燃眉之急的事情点赞。

调研中,袁吉智一行还参观了该公司的生产车间及产品展馆。



手机直连卫星

天地一体 时刻守护

不换卡不换号 | 一卡畅游天地 | 全国全域覆盖

扫码立即办理

*用户须使用具备天通卫星通话功能的手机,并开通手机直连卫星功能