

惠企纾困 来了金融及时雨

——我市银行业凝聚合力助企解难纪实

□记者 祁佳 袁瑞成

从持续扩大信贷发放到减费让利纾困企业,从不断加大中小微企业融资力度到推动外贸外资平稳发展,从优化流程线上办理到精准服务一企一策……在市地方金融监管局、人民银行盐城市中心支行、盐城银保监分局的指导下,全市各银行机构凝心聚力、共克时艰,在全力稳增长、保市场主体、保就业、保民生上,汇聚起稳住经济大盘的强大金融合力。

连日来,记者实地走访我市多家企业,深入了解今年以来各项金融纾困解难政策落地落实的成效。



库存积压 1500 万元

“足额授信极速发放帮我们挺过难关”

6月2日,记者来到江苏名豪汽车零部件有限公司生产车间看到,100多名工人各司其职,认真作业,自动化设备有条不紊地运转,现场一片忙碌的生产景象。这家企业主要生产离合器总成,产品面向全球市场,畅销北美、南美、东南亚、欧洲等地。

“现在还有货物在宁波港排队,等待发货呢。”该公司总经理陈尚彦告诉记者,走宁波港发货实属无奈之举,以前主要是从上海港走,受疫情影响,上海港发不了,就只能从宁波港、义乌港走,“今年疫情给我们带来两大困难,一个是发货不顺畅,另一个是原材料采购受限,以前原材料是从上海运过来,现在调整为从马鞍山、日照等地运过来。”

采购和发货的极不顺畅,加之运输费用不断上涨,陈尚彦深感经营的压力,“三四月份,

仓库的货架上最多积压 1500 万元的库存,流动资金周转不过来。”陈尚彦坦言,公司财务经理把实际情况与建设银行迎宾馆支行沟通之后,该行主动增加授信额度、降低贷款利率,公司在最困难的时期才撑住了。“银行给我们用足了授信额度,还把利率下降了 0.22 个百分点,这在以往是没有过的,我算了下,每年财务费用能节省 40 多万。”陈尚彦说,“而且现在银行的审批流程特别快,发放十分及时,这对企业来说真正帮到了急处、难处。”

当前,江苏名豪汽车零部件有限公司的外贸市场占 70%,随着疫情影响和国际形势的不断变化,陈尚彦表示,最近一两年正在积极拓展国内市场,“市场多元化之后,抗风险的能力会不断增强,有了金融支持的后盾,我们也更有信心扩大生产,助力发展。”

各类成本不断增加

“服务优、帮扶准,我们信心倍增”

江苏大地禾集团有限公司是一家集产、供、销为一体的农业龙头企业,是一家直接为上海市民提供芦笋、蔬菜等农产品的供应单位。

受疫情影响,上海市民对芦笋、蔬菜等农产品的需求量加大,导致该企业的流动资金需求量加大。该公司董事长朱加军介绍,在疫情防控期间,大地不勇扛上海粮食保供的责任,守护好上海的“米袋子”“菜篮子”,展现盐城农业大市的强大担当,“输送蔬菜近百万吨、大米近五百万吨。”

在朱加军看来,现金流是企业的血脉,疫情防控期间,正常的经营受到影响无法交易,给集团资金流动带来一定困难。农业银行城南支行了解到这一情况后,立即到企业实地调查,为企业解决了 1000 万元流动资金贷款。

“放贷快、利率低、服务优、帮扶准,让我们真正感受到了雪中送炭般的温暖。”朱加军告诉记者,“随着物流、仓储、人工、保险等各类成本不断增加,银行贷款的利率低于基准利率,这样的帮扶力度对企业来说很大了,让我们从事农业生产的企业更有信心和激情拓展市场、发展壮大。”

今年上半年,面对多重不利因素的影响,江苏亿豪塑业股份有限公司主动突围,积极向产业链下游延伸。“越深加工,产品的附加值就越高。”该公司总经理姚袁生说,今年 4 月份,公司开始着手新项目的筹建,设备采购、产品研发、人才引进……每一步都需要投入大量的资金。

在了解到企业的发展需求后,兴业银行盐城分行积极开展信贷对接。“我们每个月都会到企业进行走访,时刻关注企业发展动态,根据企业实际情况,提供信贷方案。”兴业银行盐城客户经理陈雪微说。提高授信、材料审核、贷款发放……很快,信贷资金打入企业的账户。目前,该公司生产的半成品经过二次加工后,已经可以作为成品进行对外销售。“以前做的是里子,现在连壳子一起做了。”姚袁生说,“可以说,银行精准帮扶拓宽了企业发展的空间。”

“我们今年的战略目标不仅是争夺 20% 的半成品市场,更要去抢占 90% 的成品市场。”采访中,姚袁生信心满满地说。

银行业同向发力稳经济

“给企业纾困,实现了银企双赢”

凝聚银行合力,助企纾困解难。

当前,我市各银行机构不断健全容错安排和风险缓释机制,做好资金保障和渠道建设,推动科技赋能和产品创新,增强敢贷的信心,激发愿贷的动力,夯实能贷的基础,提升会贷的水平,充分发挥出金融业稳就业、稳市场主体、稳经济的更大作用。

农业银行盐城分行普惠金融部副总经理吴鹏程表示,与企业同向发力、共克时艰,是银行业应有的社会责任,“给企业纾困,帮助企业渡过难关,让企业发展壮大,这对银企双方来说,是一个双赢的过程。”该行信用管理部副经理孙昊告诉记者,今年以来,该行不断下沉经营重心,深耕普惠金融,降低小微企业的融资成本,帮助受困企业渡过难关,全市 120 个网点普惠贷款平均超 1 亿元。

“全市银行业金融机构积极落实各项惠企政策要求,疫情防控和社会经济发展工作实现统筹推进。截至 4 月末,全市本外币各项贷款余额 8993.07 亿元,比年初增

加 909.09 亿元,同比增加 224.18 亿元,同比增长 17.49%,增速位列全省第三。”人民银行盐城市中心支行党委书记、副行长张伟说。

市地方金融监管局党组成员、副局长吴江介绍,今年以来,我市还充分发挥疫情期间线上综合金融服务平台服务中小微企业融资功能,通过相关媒体持续加大平台宣传推广力度,鼓励企业通过平台发布融资需求获得金融支持,督促金融机构及时关注企业融资需求,主动做好对接服务,实现线上线下互动,延伸金融服务触角,提高企业融资便利度和获得感。截至 5 月末,市综合金融服务平台当年成功撮合融资需求 232.9 亿元,支持企业 4140 家,其中“首贷户”759 户,平台普惠贷款余额 274.4 亿元,比年初新增 50 多亿元。



无抵押物愁坏企业主

“信用贷在最难的时候拉了一把”

科创企业是推动经济社会发展的新引擎、新动能。位于我市国际创投中心的森德邦信息科技有限公司就是一家国家高新技术企业,在今年上半年的疫情影响之下,这家企业处于销量上涨、资金难回笼这样既欢喜又艰难的境地。

“非常感谢本地银行,让我感觉到今年金融机构在一切代价助企纾困。”该公司总经理倪仕勤说,森德邦主要开发生产智慧城市智慧党建、高速智慧交通等产品,“今年三四月份销量不降反增,前期研发投入投入非常大。最艰难的是,受疫情影响,合同和货品发不出去,也无法出市安装,资金回笼速度特别慢,曾一度无法及时发放员工工资。”

倪仕勤坦言,研发创新产品九死一生,科创类企业也没有过多的抵押物,压力可想而知。“在最难的时候,江苏银行盐城分行以较低的利率给了我们 200 万元的纯信用贷款。”倪仕勤告诉记者,这笔贷款像及时雨一样缓

解了公司的资金压力。

同样,“信用贷”解决了盐城市正扬钢绳有限公司的燃眉之急。这家生产钢丝和钢丝绳的企业,产品主要出口南美、欧洲、东南亚等地,在 4 月至 5 月的时候,各类港口爆仓,无法发货。

“港口爆仓、没有仓位就相当于乘客出行买不到票,本来 4 月 20 日要发往巴西的货,到现在还在排队,要是正常情况,早该到达巴西了。还有大量的货物积压在仓库里,厂房又是租的,资金十分紧张。”正当企业负责人张辉焦急万分的时候,阜宁农商银行在落实助企纾困各项政策时,主动上门了解情况,为企业新增一笔信用贷款。

张辉告诉记者,以往每个月的开票销售额在 1100 万元左右,受疫情影响,4 月份直接减半,降为 526 万元,“好在银行的信用贷在最难的时候拉了一把,5 月下旬,公司开票销售额达 1165 万元。现在天天发货,一切恢复正常。”

- ① 江苏名豪企业车间内工人正在进行作业。
- ② 农行城南支行工作人员到大地禾生产基地了解企业需求。
- ③ 正扬钢绳公司生产车间内井然有序。
- ④ 位于创投中心的森德邦公司主营智慧交通产品。
- ⑤ 江苏亿豪塑业车间内工人认真作业。

(本版图片由受访者提供)