

秉清廉之心 护金融之净

盐城保险业举办清廉文化理赔专场活动

记者 袁微星

为深入贯彻落实习近平新时代中国特色社会主义思想,推动清廉金融文化建设向纵深发展,增强从业人员对清廉金融理念的认知与认同,营造风清气正的金融环境,7月2日下午,由盐城金融监管分局指导、市保险行业协会主办的“2026年盐城保险业清廉文化理赔专场活动”在中华财险盐城中心支公司举办。

活动现场,精彩的主题宣讲与扎实的合规培训交织进行。盐城保险业清廉金融文化宣讲团成员国寿财险首先作了题为《守理赔之门 扬清廉之风》的专题演讲,倡导理赔人员严守职业底线。

随后,活动特邀平安财险江苏省分公司专家进行合规培训,围绕理赔从业人员服务规范、履职风险控制及廉洁从业教育三大核心内容进行深入剖析,通过精准的内容讲解为参会人员敲响合规警钟。

理赔一线是保险服务的窗口,更是清廉文化建设的前沿。活动现场,保险理赔员代表郑重宣读了《盐城市保险业理赔从业人员廉洁从业倡议书》,向全行业发出了恪守职业操守、坚持诚信履职的宣告,展现出理赔队伍风清气正的精神面貌。

活动最后,市保险行业协会会长及盐城金融监管分局纪委书记分别发表讲话。会议强调,全体保险理赔人员要深刻认识清廉金融文化建设的重大意义,将清廉理念深度融入日常查勘与理赔服务之中,坚决抵制不正之风,行使好查勘职责,切实维护盐城金融生态的纯净。本次理赔专场活动的举办,进一步



专家进行合规培训

筑牢了盐城保险业清廉合规的防线。下一阶段,盐城保险业将继续深化清廉金融文化建设,以实际行动护航行业高质量发展。

中国人寿盐城市分公司 赴滨海县天场镇开展主题党日活动



参观陶河村党建馆

为热烈庆祝中国共产党成立105周年,全面贯彻党的二十大和二十届历次全会精神,扎实推进党建共建走深走实,充分发挥党组织战斗堡垒作用和党员先锋模范作用,7月3日下午,中国人寿盐城市分公司、中国人寿财险盐城市中心支公司联合赴滨海县天场镇,开展以“党建共建聚力 红色铸魂促振兴”为主题的党建共建主题党日活动,两家单位党员干部及骨干员工50人参加本次活动。

活动采用实地研学、座谈交流相结合的形式开展,全体人员先后走进董义村红色文化村、光伏产业基地、陶河村党建馆,实地感悟初心使命、见证发展成果。

在董义村红色文化教育基地,党员干部们参观了红色展馆、红色文化长廊、革命旧址,聆听本地革命历史、英烈先进事迹,沉浸式感悟老一辈共产党人的初心使命,接受红色党性教育洗礼,传承红色基因。

在光伏产业基地,大家实地察看绿色能源项目建设运营情况,直观感受党建引领乡村振兴的蓬勃生机,深刻认识到产业兴旺是乡村振兴

的重要支撑。走进陶河村党建馆,大家循着新四军第24团留存于陶河村的战斗轨迹感悟初心使命,汲取奋进力量。在展馆内,全体党员集体重温入党誓词,强化党员身份意识与责任担当,凝聚共建合力。

实地参观结束后,党建共建座谈会在陶河村村部会议室召开,流程规范、务实高效:会上向参会党员介绍了新四军第24团1营2连大胡子82位烈士的英勇事迹;参会人员围绕党建共建、乡村振兴帮扶、金融惠民服务、基层资源联动等内容进行交流。中国人寿滨海支公司党支部与滨海县天场镇陶河村党支部签署党建共建协议。

中国人寿盐城市分公司党委书记、总经理张善龙表示,下一步,该公司将以此次共建为纽带,持续深化政企党建联动,把红色精神转化为干事创业的强大动力,把学习成果落实到服务群众、助力乡村振兴的实际行动中,充分发挥保险保障与金融服务优势,在普惠金融、民生保障、产业支持等方面精准发力,以高质量党建引领高质量发展,为地方经济社会发展和乡村全面振兴贡献中国人寿力量。

科技赋能地方金融“三联”合力提质增效

——我市小贷、担保、典当三协会联合举办智能办公专题培训

记者 袁微星

7月3日,市小额贷款行业协会、市信用担保协会、市典当行业协会联合举办智能办公专题培训。本次培训特邀南京柯普瑞企业IT学院专业讲师来盐授课,三协会会员单位140余人参训,是我市地方金融业态以“科技赋能”破题,以“跨界联动”共进的一次务实探索。

近年来,数字化转型从“选答题”变成地方金融组织的“必答题”。但相较于银行保险等持牌主力军,小贷、担保、典当三类业态普遍面临专业人才缺口大、数字化工具落地难、跨岗效率提升慢的现实痛点。市小额贷款行业协会此前在“引导+培训+提升+管理”四位一体工作格局中,已将“融才计划”列为常态化抓手;此次联合担保、典当两协会开班培训,正是把“单兵培训”升级为“联动作战”,让三类地方金融组织在同一课堂里同频学习、跨界交流。

本次培训紧扣“智能办公场景应用与实战落地”主题,柯普瑞企业IT学院讲师围绕“认知—实操—合规”三大模块展开授课,以地方金融真实办公案例为蓝本,拆解AI工具在公文撰写、数据统计、智能搭建、工作流优化等高频场景中的标准化用法,并通过分组研讨、现场演练等方式,帮助学员实现从“会用”到“用好”的能力跃升。“以前觉得AI离我们担保公司挺远,今天跟着老师实操了一遍公文和数据报表,发现能省下不少重复劳动时间。”一名参训的担保公司业务主管课后表示。

“三协会同场办班培训,既是科技赋能地方金融的一次升华,更是地方金融服务地方经济的一次联动。”市信用担保协会相关负责人表示,小贷、担保、典当虽业态不同,但服务对象高度重叠——均直面小微企业、“三农”和个体工商户的融资痛点。把智能办公这套工具先武装起来,前台业务跑得更顺、中后台管理



智能办公专题培训现场

更轻,三类业态才能拧成一股绳,把金融“活水”更精准地滴灌到实体经济的“田垄”里。

下一步,三协会将继续以“培训+”为切口,围绕合规风控、产品创新、党建

联建等方面深化联动,推动地方金融组织在盐城绿色低碳发展、乡村振兴、园区建设等重点赛道上协同发力,以数智化手段擦亮“地方金融服务地方经济”的底色。

招商银行盐城分行

举办企业财富沙龙拉近银企距离

本报讯(于洋)近日,招商银行盐城分行邀约本地企业家及企业财务高管,聚焦当前复杂经济形势下的企业资金管理、资产增值痛点,共同探寻企业财富稳健增长的新路径,举办了“泛舟浪潮 财富有招”企业财富管理专题沙龙活动。

本次沙龙以“在变化中探寻投资的确定性”为核心议题。面对行业变革与市场波动,摆脱单一的传统理财模式、

构建科学的资产配置体系,已成为企业稳健经营的必修课。活动现场,招商银行总行资深金融讲师深度剖析当下宏观经济形势,重点介绍了招商银行全场景财富配置体系和企业财富专属服务优势。招商银行已联动百余家主理资管机构,构建了多元化资产合作生态;依托严格的风控体系与金融科技能力,打造了集“投资顾问、精准配置、全球服务”于一体的专业化平台,致力于为企业

提供安全、高效、省心的一站式财富管理。

在交流环节,参会企业代表热情高涨,围绕闲置资金盘活、理财产品筛选、风险隔离及定制化理财方案等实际问题踊跃咨询。针对每家企业的行业属性与经营现状,招商银行专家团队“量体裁衣”,逐一提供精准的金融解决方案。这种“一对一”深度互动,不仅解决企业实际困惑,更体现招行深耕企业服务、解决

实际问题的专业能力。

此次活动有效拉近了银企距离,不仅普及专业企业财富管理理念,更为后续深化合作奠定坚实基础。下一步,招商银行盐城分行将继续坚守金融服务实体经济初心,持续关注企业全生命周期金融需求。通过提供更专业、更精细化的综合金融服务,陪伴企业穿越市场周期,助力本地企业实现稳健高质量发展。

兴业银行盐城分行营业部

“行长面对面”贴心服务老年客户家庭

本报讯(孙艳)为持续提升厅堂服务质效,切实把便民、暖心、合规的金融服务送到群众身边,兴业银行盐城分行营业部持续开展“行长面对面”驻厅堂服务活动。支行行长靠前值守、直面客户需求,现场为到访群众答疑解惑,以实实在在的行动回应群众期盼,不断提升网点服务体验。

服务当日,一对年迈夫妇带着大学刚毕业的孙子来到营业厅,计划让孙子开立个人银行卡,以便孩子独立管理日常资金。同时,考虑到自身年

事已高,手机转账操作不便,且对资金保管存在顾虑,老人希望将部分积蓄转至孙子新卡中,由孙子代为妥善安排和使用。了解到该家庭金融需求后,正在厅堂值守的支行行长主动上前,细致询问、耐心倾听,并全程一对一陪同办理。

在业务办理过程中,严格遵循开户实名制、开户规范、资金划转等监管规定,认真核验相关资料,并围绕开户用途、账户管理规则、转账流程及注意事项,向两位老人进行了清晰详尽的讲

解。针对老年客户风险防范意识相对薄弱的特点,行长结合实际案例开展反诈宣传和金融安全科普,提醒老人不轻信陌生来电、不贪图高息诱惑,同时引导孩子树立正确的金钱观和消费观,学会理性管理个人账户资金。

整个服务过程细致周到、高效有序,以专业、耐心、温和的态度,协助客户顺利完成信息核实、卡片开立、资金划转等全部流程,切实解决了祖孙一家的实际需求。老人对“行长面对面”这种靠前服务、贴心为民的方式赞不绝

口,连连感叹兴业银行的服务“暖心、踏实、靠谱”。

小小厅堂,承载满满温情。此次服务场景,正是兴业银行盐城分行营业部践行“金融为民、服务为民”理念的生动缩影。下一步,该营业部将持续推进“行长面对面”服务常态化,重点聚焦老年群体、青少年群体等特殊客群,深化适老化、便民化服务举措,做实金融知识宣教,筑牢风险防控屏障,以专业严谨、饱含温度、严守合规的金融服务,守护百姓财富,温暖日常民生。

工行铁军在行动

工行射阳幸福大道支行

依托MOVA系统落地1400万元大额存款

本报讯(李娜)6月9日15:20,工行射阳幸福大道支行客户经理登录MOVA工作台,系统弹窗提示:客户刘先生名下账户转入1400万元,资金来源是他行转账,当前形态为活期存款。客户经理敏锐捕捉到营销契机,立

即联动网点主任启动预案。两人通过MOVA、CRM系统调取客户持仓明细与产品偏好数据,研判得出客户偏向高流动性产品,短期内存在资金支取需求,排斥长期封闭式理财产品。

团队15分钟内拟定策略:通过电

话、微信等方式进行定向邀约,进行一对一深度沟通,初步了解客户在当前利率环境下的核心诉求。客户到访网点后,网点主任亲自接待,重点推荐7天通知存款+活期理财组合,既保证资金流动性,又提升客户收益。同时结合月

末关键时点,说明资金沉淀对个人综合贡献度及后续授信额度的正面作用。

最终客户明确表态:1400万元资金月末保持不动,还将存放至下月中旬,配合网点考核节奏。该笔资金成功落地,有效拉动了网点月末时点存款与日均存款。

关于假借数字人民币名义骗局套路的风险提示

数字人民币正逐渐融入日常生活,在带来便捷安全支付体验的同时,也引来一些不法分子伺机而动。现将假借数字人民币名义的常见骗局套路提示如下:

套路一 假借“数字人民币推广”开展传销诈骗

不法分子打着“数字人民币推广”旗号,以高额回报、兑换贴息等话术为诱饵,诱导用户加入聊天群组或线下会议。通过考试、培训、会议等洗脑活动,诱导用户“拉人头”发展下线,形成层级分明的传销诈骗网络。

反诈提示

数字人民币实行“央行—数字人民币业务运营机构”双层架构,由数字人民币业务运营机构、参与运营的商业银行和其他合作金融机构负责推广。数字人民币从未开展过“招募推广员”“推广员考试”“下码”“发展下线”等活动,从未收取安装服务费。凡是以组建聊天群组、线下线上会议形式招募“民间推广员”的,均为诈骗。

套路二 以“刷单返利”为名诱骗转账

不法分子以“刷单完成任务获高额返利”为诱饵,诱骗用户开通数字人民币钱包并向陌生账户转账。前期通过小额返利获取信任,待用户投入大额资金后,便以“任务未完成”“需要解冻”等理由拒绝返利,卷款消失。

反诈提示

数字人民币是法定数字货币,不会参与任何形式的“刷单返利”活动。正规的数字人民币营销推广活动(如消费红包、支付优惠、线下补贴等),不需要用户向陌生账户转账,也不会以“完成任务”为名诱导资金转出。

套路三 诱骗下载假冒App窃取信息或资金

不法分子利用公众对数字人民币的新奇感,通过非正规渠道发送“预约登记领数字人民币体验金”等虚假短信、推文,附带诈骗链接。用户点击后或被诱导填写银行卡信息,或下载假冒App存入资金,最终导致资金被盗。

反诈提示

下载数字人民币App认准官方渠道:在手机应用市场搜索“数字人民币”,或登录网址WWW.PBCDCI.CN下载。切勿点击不明链接或扫描不明二维码。领取数字人民币消费红包,请认准商业银行、非银行支付机构、政务平台、正规电商平台及线下门店等渠道。

守住钱袋子·护好幸福家

江苏省防范和打击非法金融活动工作机制办公室 宣