

青春永不悔 我们共进退

□记者 周创

“阿勒,我们盐城队!阿勒,我们共进退!”8月17日的夜晚,天气十分闷热,南京奥体中心的客队看台也仿佛在燃烧。数千名盐城球迷的歌声如滚雷般席卷球场,将高温化作炽热的声浪,震得球门仿佛都在嗡嗡作响。这曲助威歌从开场哨响便不曾停歇,直至终场哨后仍在夜空中回荡。

绿茵场上,盐城球员奋力搏杀;看台之上,远征的盐城球迷化身最坚韧的“第十二人”,筑起声浪的长城,每当南京球迷掀起声浪,盐城方阵便以

更高分贝的歌声回应。如果说客队看台是一座沸腾的熔炉,那跃动不息、高歌不止的盐城球迷,便是其中最耀眼的火焰。

看台最前沿,一面鲜艳的红色旗帜被48岁的王平奋力挥舞,猎猎作响。这位语文老师,也是雷跃球迷会的老会员,汗水早已浸透衣衫,嗓音带着嘶哑,眼神却异常明亮。“果然还是喜欢看球啊!”在助威的间隙他感慨道。多年前,王平正是在这片看台上送别了苏宁队,如今手握家乡旗帜重返故地,望着身边握手、肩并肩的战友们,他笑着再

次感叹:“能遇上这么多热爱足球的朋友,真是太好了!”

震耳欲聋的声浪中,身穿红色应援服的大二学生王悦,此刻处境尤为特别——这位在南京求学的盐城姑娘,因未能抢到客队票,正身处主队看台,被身着南京队队服的室友们紧紧包围。“她们赛前笑我‘叛变’。”话音未落,只见盐城队队长胡书铭主罚点球,一记劲射洞穿网窝,她瞬间跳起尖叫,引得周围的南京同学大笑。左右耳灌满截然不同的呐喊,王悦却笑得无比灿烂:“赛前就定好‘和解宴’啦!盐城赢就去吃地道的八大碗,南京赢就带

她们回盐城看麋鹿。”

“阿勒,歌声震南北!阿勒,青春永不悔!”当盐城队最终惜负南京队,上千副已经嘶哑的喉咙再次爆发出火山喷发般的吼声。伴随着歌声,到了散场时分,王平小心折起汗湿的围巾,上面的麋鹿队徽在灯光下闪动。通道另一端,王悦和室友们边嬉闹边讨论何时去盐城逛逛……

看台上震天的声浪终会停歇,但那些相拥时爽朗的笑声,那些呐喊中滚落的汗水,那些因热爱而生的联结,早已在时光的长河中,烙下最温暖动人的印记。



盐城球迷为家乡球队摇旗助威。 记者 周晨阳 摄

“苏超”第二现场点燃家乡情

本报讯(记者 王咏 苏新辉)8月17日晚,“苏超”第九轮盐城队与南京队的焦点对决牵动着全城球迷的心。赛场内球员们的拼搏令人热血沸腾,赛场外“苏超”第二现场同样激情四溢,成了市民共享足球盛宴、感受夏日狂欢的绝佳去处。

在盐南高新区欧风华街,巨型LED屏幕前早早聚集了数百名球迷。每当盐城队攻入前场,欢呼声便如潮水般涌起,尽管天气闷热,但球迷的热情丝毫不减。市民王洋激动地说:“盐城队这么快就进了两个球!看得人热血沸腾!”

而在盐城金鹰聚龙湖店B1层,大屏观赛区的观赛氛围同样热烈。市民陈女士一家早早来到商场,边逛街边等待比赛开始,不少人都和他们一样,

全家出动,在商场享受“吃喝游乐购”一站式消费体验。“下午来逛街吃饭,晚上跟大家一起看比赛,氛围别提多棒了!”陈女士笑着说,“我之前不怎么看足球比赛,现在被这气氛感染,我们全家都是盐城队的球迷。”周边的餐饮店铺也迎来客流高峰,不少球迷拿着刚买好的饮料小吃,边吃边看,商场里的欢呼声此起彼伏。

这场巅峰对决,同样牵动着在外盐城人的心弦。周加骥是一位在南京定居的盐城人,这次南京和盐城的比赛,他没抢到现场门票,却不愿错过这场家乡球队的关键对决。傍晚6点刚过,他就带着家人早早来到南京江北虹悦城的中央广场,和陆续聚集的众多球迷一起等待比赛开始。“从‘苏超’开赛以来我就期待这场比

赛,这两支队伍水平相近,一定很精彩。”周加骥说,“我之前在盐城东台,各个足球场都踢过球,毕业之后到南京工作,没啥精力踢球了,没有想到家乡和南京会以这样一种方式互动起来。”正说着,他被旁边两位盐城老乡拍了拍肩膀,“老乡!等下进球了我请你喝啤酒!”周加骥笑着应和,“虽然没有到现场,但是我觉得这里的气氛同样热闹非凡。”

“苏超”联赛的魅力通过一个个“第二现场”不断延伸,这些散落在城市各处的观赛点,不仅让足球激情跨越地域阻隔,更串联起亲友相聚的温馨与游子思乡的情愫。无论身处何地,为盐城队呐喊的欢呼声同样真挚热烈。这便是足球的魔力,也是这个夏天最动人的城市烟火。

“球迷专列”出行

□记者 周创

8月17日14点,盐城高铁站被1200多名球迷的热情点燃。热浪蒸腾,激昂的歌声此起彼伏,嘹亮的助威口号响彻大厅,将候车空间化作一片翻涌的海洋。汗水与期待一同滚落,只为共赴一场绿茵之约。

为确保这次“远征”顺利进行,盐城高铁站提前做好了“功课”:不仅在列车规定的检票口设置了醒目的“球迷专列”标志,同时增派工作人员,耐心解答疑问,引导协助购票,维持现场秩序。

年逾六旬的老球迷王叔在队伍中格外醒目,他用力挥舞着盐城队围巾,眼中闪烁着不输年轻人的热切:“看了一辈子球,从挤大巴到坐上‘球迷专列’去南京,真是赶上了好时候!”

当检票闸门开启的提示音响起,人群如蓄势已久的潮水,带着有序的澎湃向前涌去。闸门前,过道里,扶梯上,一条条举起的手臂,一面面撑起的红色围巾,迎风猎猎招展。

站台上,一个洪亮的声音率先从人群中炸响:“——盐城!”瞬间,仿佛点燃了引线,四面八方爆发出山呼海啸般的回应:“——战斗!”这声浪极具穿透力。每个人的脸庞都因呐喊而涨红,眼神中燃烧着同一种信念。这一刻,年龄、身份统统消弭,只剩下一个共同的名字:盐城球迷!

14点58分,满载歌声与期待的D9518次列车准时启动。车厢内,“盐城盐城是我骄傲!”的呐喊声此起彼伏,仿佛要将几百公里外的南京奥体中心,提前点燃为盐城队的主场!

球迷张先生带着双胞胎儿子同行,两个小家伙脸上贴着盐城队徽贴纸,满是兴奋。“这次能一起去南京为家乡助威,是我们一家人暑假里最美好的回忆。”张先生笑着说。

比赛结束后,盐城球迷当晚乘“球迷专列”回盐城。

列车飞驰,呼啸着越过田野与河流,缩短了城与城的空间,拉近了心与心的距离。这份跨越城际、倾尽全力的赤诚支持,都是对家乡那份刻入骨髓的热爱与骄傲。

东台西瓜这样甜的秘密

(上接1版)像他这样的技术员和瓜农还有很多,他们用执着与汗水,让东台西瓜成为富民产业。

东台西瓜的甜,是一代代瓜农用“笨功夫”磨出来的。从前看天吃饭,瓜农蹲田头记雨量、摸土温,硬是把“靠天”变成“知天”。后来“科技种瓜”,便把育种、育苗、种瓜的每道工序都拆开了揉碎了钻研。传统种植长出科技筋骨,让东台西瓜的甜,从舌尖甜到产业根上。

从“跌跌不休”到“全球畅销” 差异化竞争破解“内卷”

乡间公路上的车流见证着东台西瓜的产业升级。“以前小贩压价,我们只能干着急。”三仓镇官直村党总支书记杨龙存望着运输车说。杨龙存也是返乡创业的“新农人”,他道出东台人种瓜卖瓜的智慧:“不在价格上内卷,而是在时间差和品质上做文章。”

东台瓜农很早就摸准市场节奏。通过大棚早熟技术,西瓜在4月、5月抢先上市,避开7月、8月集中期。杨龙存算了一笔精明账:“早上市一个月,价格能翻番。”今年他白天管瓜田,晚上开直播,“流量好时,一天能卖3000多单!”线上订单带火线下销售,让他的瓜棚年收入翻了十倍。“时间差+品质”的组合拳,让东台西瓜在市场竞争中始终快人一步。

在差异化竞争中,“东台西瓜”在品种迭代方面下足功夫,与南农大、农林大、省农科院等10多家科研院所建立常态化合作,拥有省级吴明珠院士工作站,联手推进东台西瓜品种选育,从传统的“8424”“农友小兰”到新生宠儿“黑津王”“全美4K”,再到后起之秀“三彩”“三笑”,满足不同消费者需求。

产业链后端,“鲜”字被做到极致。自动化分拣中心,60吨西瓜当日完成清洗、分级、包装,依托智能化冷链物流,实现“今天采摘,明天上架”。

自2017年起,这份“鲜甜”不仅征服国内市场,更远销东南亚。今年5月,80箱“小兰”黄瓤西瓜以每公斤9美元的高价打入中东市场,赢得国际认可。

品牌建设上,东台西瓜同样出色。“双国标”认证和便携包装的设计,助其跻身高端市场。从抢鲜上市到冷链保鲜,从品质把控到品牌塑造,东台人用智慧证明,好西瓜不仅要种得好,更要卖得巧。

从“提篮叫卖”到“全产业链” 工业化思维焕新农业

东台市委市政府致力西瓜产业化引领农业结构调整,培植乡村振兴标杆,提质增效现代农业,以工业化思维打造农业全产业链。如今的东台西瓜,已形成“育苗—种植—分拣—加工—销售”的完整产业链,年综合产值突破50亿元。每年醉美瓜乡研博园接待游客超50万人次,实现“卖瓜”到“卖场景”的升级。

“20世纪80年代,瓜农只能在棉田里‘偷种’西瓜。”三仓镇党委书记何育东站在万亩瓜田前,向记者讲述这段“带着泥土味的创业路”。如今,这个曾经“偷偷摸摸”的小产业,已发展成支撑全镇经济的支柱产业,年综合产值突破10亿元,背后是政府40余年的持续“搭台”。

不搞“一刀切”,而是用市场思维破局。产业起步时,政府顶着压力推进土地流转改革,将零散的“巴掌田”整合成现代化种植基地。面对质疑,农业干部们卷起裤腿下田头,用“每亩增收300元”的实际成效说服群众。台风季来临前,专项补贴推动钢架大棚建设,让西瓜住进“保险箱”。

早在1997年,东台市委市政府就以超前的意识和长远眼光,率先成立全省第一家西瓜产销协会。这是一个为瓜农提供从供种、栽培到销售全程服务的行业组织,依托54家专业合作社与1200名经纪人,构建起东台西瓜产销网络。

不是“等风来”,而是“造风口”。当多地陷入“增产不增收”怪圈,政府主动作为,牵线搭桥引入深加工企业。经科技研发,西瓜汁保质期突破29天,实现由“论斤卖”变为“论瓶卖”。在政府支持下,当地龙头企业食丰盈与华润万家等商超签下年销3000吨的保底协议,订单农业让瓜农吃下“定心丸”。

拒绝“头痛医头”,而是打响“品质保卫战”。年产量攀升之际,市场却冒出20多种假冒“东台瓜”。政府迅速部署西瓜质量追溯系统,运用网络数据库、一物一码信息采集和区块链防伪篡改等技术,给每个瓜贴上独一无二的“身份证”。还投下全国首单地理标志被侵权损失保险,严保品牌声誉。

东台西瓜的甜,是自然禀赋与人工匠心的结晶,更是科技、市场、政策协同发力的成果。“开着宝马种西瓜,一直种到东南亚”,这句顺口溜如今正在东台大地上演变为生动的现实图景。

因地制宜壮大县域经济 扎实推进乡村全面振兴

(上接1版)他指出,要深入挖掘乡村特色资源,进一步理清发展思路,统筹推进农村经济发展,促进农民增收、缩小城乡差距。要把加快发展特色富民产业作为重中之重,因地制宜培育发展农村新产业新业态,为乡村全面振兴、农民持续增收注入新动能。

更好保障和改善民生也是严汉平调研的重点内容。严汉平实地察看东台市人民医院数字化医共体建设情况,指出要聚焦群众关切,持续深化改革探索,高质量推进县域医共体建设,

让广大群众就近享有优质便捷高效的康服务。在阜宁全民健身中心综合体和东台安贝斯足球俱乐部训练基地,严汉平要求加强公共体育设施供给,提升场馆运营水平,积极组织举办特色赛事活动,更好满足群众多元化体育健身需求。

调研期间,严汉平还来到阜宁亭湖镇新四军军部旧址,重温习近平总书记视察阜宁时重要指示精神,感悟新四军浴火重生的光辉历史和为民造福的初心使命。



加强 生态文明建设

推进 绿色低碳 发展

