



39年躬耕奉献,书写金融战线奋斗者之歌

——访江苏银行盐城分行业务发展部戚林峰

□记者 李永宁

从盐城一个以革命烈士命名的红色村镇——学富镇开始参加农村金融服务工作,到现在就职于江苏银行盐城分行业务发展部,39年来,戚林峰既是与基层群众最贴近的金融服务者,也是金融业紧跟时代发展的见证者,更是推动乡村振兴、现代金融快速发展的一线践行者。

深学笃行奔波乡间田头 他是深耕乡村服务的践行者

“1985年2月,我正式进入学富信用社参加工作。那时候改革开放才几年,国家为支持农业发展、服务农民兄弟,要求信用社把网点设到村里去,那就需要增加人员,当时的招工形式是农民合同工,到了信用社以后,第一个岗位是柜面记账员。”回忆起39年前进入金融系统参加工作的经历,戚林峰感慨颇深。

年轻人刚进信用社学业务都会有师傅带,戚林峰的师傅是会计老杨,他告诉戚林峰,在银行工作两项“功夫”一定要硬,那就是打算盘和点钞。于是,白天戚林峰在柜面跟杨会计学记账,下班前就学扎账、打余额表、平账等业务,晚上练翻打百张传票和点钞。

经过一段时间练习后,戚林峰基本功已经很扎实了,计息无差错,记账无串户,每日做到账账、账款、账据都相符,从而维护了银行的“三铁”(铁账、铁款、铁算盘)声誉,得到了师傅和领导的肯定。

戚林峰的父亲常叮嘱他:“你下乡的公文包就是金库,里面装的是老百姓多种经营贷款的借据、收回贷款时的现金,这些都是国家的钱,你不但不能用一分钱,而且还要全力地保证安全。”这些话都刻在了戚林峰的骨子里,成为他的工作指南。

“那时候放一笔贷款可不像现在金额那么大,一笔贷款也就三五百元,发放给农民兄弟买农药、化肥。”戚林峰回忆道,那个年代,农村家家户户都没什么存款,贷款的业务办得比较多。信用社回收贷款要求比较高,戚林峰和同事正常要跑到农民家里、田头,当年放的贷款,当年到期要收回来。

“贷款放出去了,等农民兄弟收粮、收棉花、卖猪时,我们就住到粮管所、收购站、食品站,等农民把东西卖了,现场把贷款收回来。放贷款时,要一家一家跑。”戚林峰说那时候交通不便,只能骑自行车或者步行。

为了提升自己的金融理论水平,进一步服务好广大农户,1988年9月,戚林峰

考入了江苏农业银行学校农村金融专业函授学习。

从农村信用社到城市商业银行 他是城乡飞速发展的见证者

“那时改革春风吹遍了大江南北,农村实行了分田到户大包干责任制,农村信用社的服务又向下延伸,各个自然村都设立了信用站,为老百姓存钱、贷款提供了方便。”学成归来,戚林峰转岗做了信用站辅导员,主要负责信用站国家政策的学习、业务辅导,以及执行信用站的各项规章制度和日常工作的管理、检查、监督,所以整天都在各村跑,有时夜里也要到信用站突击检查、盘库,使信用站规范经营和服务。

做外勤工作需要腿勤。平时外出营销、清收贷款,戚林峰和同事一起骑着“二八杠”,拎着公文包,进村头、跑农户,到田头去给需要买种子、买化肥、买农药的农户办理贷款。

放贷工作需要跑,收贷工作更不能怠慢。有一次,戚林峰晚上去农户家清收逾期贷款,那时农村没有路灯,走的是烂泥路,过的是独木桥,骑自行车回单位时,不慎连车带人摔倒在河边上,腿被划破。“当时就想,同事还在等我收回的贷款带回去关账呢”,戚林峰忍着疼痛,缓慢骑着自行车赶到了单位。

“那时上班不是坐在办公室里享福的,而是走出去服务农村、农业、农民,支持农户的发展。”工作虽然辛苦了点,但戚林峰幸福感满满。

由于懂政策、精业务、能吃苦,处处以模范为标准,参加工作第6年,戚林峰光荣加入了中国共产党。

时间飞逝,转眼到了1997年,戚林峰所在的张庄信用社参加组建了盐城市商业银行,更名为城西支行。“三十而立、意气风发、劲头十足。”戚林峰用12个字来形容自己当年干工作的劲头。

2001年,戚林峰担任城西支行负责人,带领团队增强竞争意识,适应农村特点,早开门、迟关门,中午不离人,满足农村农民起早带晚的生活习惯,同时搞营销找客户,在支持地方经济建设中,尽心尽力帮助企业解决资金困难,从而得到了地方党委、政府的重视,单位被评为“先进集体”,他本人从2006年开始连续3年被张庄党委、政府评为“先进个人”。

随着改革的不断深入,乡村企业的改制也在飞速发展,为了使银行的贷款债务不悬空,戚林峰主动和村组一起深入到企业,参与企业改制工作,及时完成了改制企业银行贷款债务的落实重组工作,从而确保了信贷资金的安全。



戚林峰接受采访

带领团队将业务量做到全行第一 他是金融为民的一线奋斗者

2007年江苏银行成立后,戚林峰被调到江苏银行盐城分行营业部,担任零售业务部负责人。

“银行的一切工作是靠人,人的思想要靠我们的思想政治工作,靠企业文化、靠先进典型和领导的表率。”戚林峰说,个人的力量是有限的,而团队的力量是无限的,必须在团队中才能成长。要完成上级的各项指标和领导交办的工作任务,只有发挥团队的作用,团队就是合作,所以带好团队是完成一切工作的基础。

房贷是各家银行风险最低的业务,所以竞争相当激烈。为了找到客户,做到精准营销,戚林峰带领团队,先从网上筛选楼盘,捕捉市场信息,拿出要营销的楼盘清单,然后逐户上门营销。

在对接盐城一家大型楼盘项目时,戚林峰和同事第一次和楼盘负责人接触,对方只说了句上门找合作的银行很多;第二次再拜访,对方让戚林峰留下手机号码,如有合作会再联系;第三次去拜访时,戚林峰与楼盘项目负责人拉家常、谈事业、谈人生,用真诚打动了对方,项目负责人说自己就看重戚林峰这个人,最终该楼盘与江苏银行签订了楼盘按揭贷款项目合作协议。

戚林峰团队的客户经理张成,怀孕8个多月,工作上本应被关心、照顾,轻轻松松准备待产,但张成婉拒了关照,仍然坚守岗位,兢兢业业、勤勤恳恳,没有半点怨言,加班加点签约,整理上报每一笔贷款,

从年初开始,她一人累计上报186笔贷款,为当年“开门红”打下了坚实的基础。

戚林峰的团队营销了8个楼盘房贷,每位客户经理维护两个楼盘,白天在楼盘签单,晚上在单位整理材料,能上线审批的及时上线,营业部房贷规模达12.2亿元,总量为全行第一。

江苏银行ETC营销,相对于市场同行起步较晚。为了尽快拓展市场,戚林峰团队的客户经理刘紫逸和同事,跑遍市区小区车库、大型公共停车场,甚至驾车走进市郊乡镇帮助社区负责人、村干部一起现场输入汽车牌照号码,查看是否注册了ETC,如没有注册,便联系客户或登门拜访营销。

“我们团队的几位同事,由于工作认真负责,有吃苦耐劳的精神,敢于担当、勇于付出、团结同志,目前都进入了管理岗位。”戚林峰笑呵呵地说。

戚林峰说:“幸福生活是奋斗出来的,多吃苦才能提升幸福指数。只要你不断地学习,爱岗敬业、廉洁奉公,江苏银行这个大舞台都有你发光发热的机会。作为银行员工,时代变迁,科技发展,最需要的就是不断学习,提高自己的业务能力。”

戚林峰寄语年轻人:长江后浪推前浪,只要年轻员工有梦想,去追求、去奋斗,都可以在江苏银行这片沃土上实现人生价值。愿时光不负努力,青春不负自己。



盐城人保财险 城市定制型家庭综合保险在我市落地



家庭综合保险为客户赠送的清洗油烟机服务

本报讯(周文怡)近日,盐城人保财险国际保险部成功签出我市首笔城市定制型家庭综合保险,为5位客户分别提供风险保障142.72万元,累计保额713.6万元。此保险责任包含家庭财产、第三者责任、家庭意外以及电动自行车第三者责任和自燃,赠送油烟机清洗、空调清洗、冰箱清洗、洗衣机清洗4选1的家庭风险减量保障及1次上门开锁服务。

据了解,目前我国家庭财产保险覆盖率在全球处于较低水平,市场占比不足1%。我国城市住宅建筑结构对于自然灾害风险暴露低,房屋一旦发生火灾、爆炸等意外事

故,将造成巨大的财产损失。每年雨季,特大暴雨等极端天气均可能导致居民房屋被淹、墙皮掉落、家具家电受损,从而造成财产损失。城市定制型家庭综合保险因此而生,可以帮助广大市民抵御风险,提供风险保障,解除后顾之忧,同时提供的家电清洗服务,满足了广大城市居民的家庭财产保障需求。

盐城人保财险相关负责人表示,作为主承保公司,盐城人保财险将联合其他5家保险主体,为广大市民提供全面风险保障和明星家政服务,在城市定制型家庭综合保险业务发展道路上深耕细作,以人民保险的初心为民服务。

南京银行盐城分行 “一键转贷”开启服务科企“加速度”

本报讯(符昌浩)“真没想到,一年前在南京银行办理扫码贷款的速度就已经让我很惊讶了,现在转贷还这么简单,南京银行的金融服务太‘高大上’了。”日前,在南京银行阜宁支行刚刚办完贷款转贷的陈先生夸赞道。

陈先生是某机械制造公司的负责人,2023年6月,他通过南京银行“鑫e科企”线上申请160万元贷款,仅用3个工作日即办理成功。随着一年贷款合同时间即将到期,今年他再次接到该行客户经理的电话,并表示不需要准备资金还款,可以用刚上线的快捷转贷项目提供无本续贷服务。6月15日,陈先生收到短信提示,160万元贷款已经成功完成转贷,在短短一天内完成了贷款申请、审批和转贷的过程,刷新了他对银行办理贷款的全新认知,由衷为南京银行的金融服务点赞。

南京银行“鑫e科企”产品通过法定代表人在线扫码,提供企业的

征信及税务授权,即可智能审批出企业的精准贷款额度,这是该行融合10余年科创金融业务实践经验,服务科创企业的又一创新探索,单户最高可达1000万元,且无须抵押物。该产品上线两年以来,在扩大客群、提升额度、新增功能等方面已历经50余次迭代优化,获得较好的市场反响。本次“鑫e科企”快捷转贷项目的上线,再次优化了续贷转贷流程,真正实现了申请、续贷“一站式”金融服务,为更多科创企业提供“能融资、易融资、快融资”的高质量金融服务。

据悉,该笔“鑫e科企”快捷转贷项目是该行系统内首笔落地业务。南京银行盐城分行小企业金融部相关负责人表示,下一步,南京银行将借助本次全新推出的“鑫e科企”快捷转贷项目,着力拓宽服务中小微企业的服务渠道,让企业少跑腿,让数据信息多“跑路”,不断提升企业在金融服务方面的幸福感和获得感。

好金融 在身边

2024盐城“金融大讲堂”公益讲座系列活动

活动时间 首场讲座2024年7月21日15时

活动地点 盐城市图书馆一楼多功能厅

主办单位:盐城市打击和处置非法集资工作领导小组办公室

中国人民银行盐城市分行

承办单位:盐阜大众报业集团

协办单位:盐城市图书馆

支持单位:中国银行盐城分行

中国移动江苏公司盐城分公司

“黄海讲坛”第663讲

反诈知识进课堂 护航青春助成长

主讲人:王宇

中国人民银行盐城市分行支付结算科

一键收藏! 青春防非攻略!

主讲人:郑焯

中国银行盐城分行内控与法律合规部

现场参与互动,可获得精美小礼品