



直播带货启动仪式现场



发行业员派送货物

“盐支有爱·云e购”第三场活动圆满收官

服务品质更优 品牌效应凸显



直播助农

□李梅 记者 祁佳

10月31日,“盐支有爱·云e购”移动支付助农购物车乡村行第三场活动圆满收官。活动期间,我市一大批优质农副产品集中上架、半价优惠、火热销售,有亭湖国谷蛋、辣椒酱、建湖恒济大鱼圆、九龙口虾仁、射阳大米、阜宁益林酱油……

本次活动共销售197万元农副产品,其中大米、鸡蛋成为消费者日常刚需的爆款产品,让市民享受优惠的同时,打通了农副产品销售的堵点、难点,在助力乡村振兴中充分发挥金融的“压舱石”作用。



现场推广

直播助农支付为民 “盐支有爱”品牌效应凸显

由人民银行盐城市中心支行牵头举办的“盐支有爱·云e购”移动支付助农购物车乡村行,自7月份启动以来,已成功举办3场活动,越来越多的农副产品上架销售,越来越多的消费者从尝试到认可,再到期待,“盐支有爱”的品牌效应正日益凸显。

“第一次在银行办理业务的时候看到这个活动的宣传广告,在工作人员的指导下,就抱着试试看的心态,下载‘云闪付’,进入‘京品商城’购买了大米和咸鸭蛋,价格比平时要便宜很多,而且质量也很好。”市民张先生告诉记者,此后他会时不时地进入“云闪付”App看看有没有“盐支有爱”相关活动,“这一次的商品很丰富,特别是鸡蛋和虾仁,这么优惠的价格买这种品质好的产品,以前没有过。”

今年刚到盐城工作的“名校优生”小周在单位同事的推荐下,了解到“盐支有爱”相关活动,“真的好划算啊,一袋金标的射阳大米才20元,我自己买了很多,还给老家溧阳的家人朋友推荐了,大家买了好多。”小周说,“这种助农形式很有新意,也符合年轻人的购物习惯,我们‘名校优生’群里很多人都买了。”

消费助农,支付为民,产品质量是根本。在选择产品过程中,人民银行盐城市中心支行党委委员、副行长庞勇带领支付结算科的工作人员,走进田间地头、生产一线,与当地农业、农产品生产部门,以及农产品生产商面对面交流座谈,从原材料到制作工艺,再到包装配送,了解该产品送到客户手中的每一道流程,确保“盐支有爱”活动中销售的商品品质优良。

“活动初衷是为人民提供多样化和安全、便捷的移动支付服务,全方位助力推动盐阜老区乡村振兴,让盐阜老区人民走上兴农好路子、鼓起致富钱袋子,与人民群众共创共享新时代美好生活。”庞勇介绍,“盐支有爱”活动围绕盐城经济社会发展大局,坚持“支付为民”宗旨,以移动支付助农购物车为载体,选取具有代表性的农副产品作为销售对象,依托“云闪付”、各银行App等支付平台,通过大量资金补贴,助力农副产品和服务消费扩容提质,释放更多资金、更多资源投入乡村振兴领域,充分发挥移动支付在推动乡村振兴实践中取得的新成果、新技术、新经验、新进展,架设便民、利民、惠民“连心桥”。

有了质量保证,“盐支出品,必属精品”的直观印象很快在市民心中形成品牌效应,第三场活动总销售额达到了197万元,创了新高。



爆款产品——草鸡蛋

“金融+传媒+农业” 探索转型发展新模式

手机购物,移动支付,物流配送是关键一环。在第三场活动中,人民银行盐城市中心支行选择与盐阜大众报业集团携手探索“金融+传媒+农业”新模式。报业集团发行团队全力、全程参与市区商品的配送,并及时、周到、温暖的温情服务,让消费者感受到配送的温暖,提升了发行员的收入,也增加了报业集团与广大读者的黏性。

11月2日下午6点,记者在盐阜大众报业集团发行公司市直属站看到,尽管活动已结束两天,但工作人员还在紧张忙碌地填写物流配送反馈表。“发行团队想要转型,发行员自身也想要突破单一的工作模式,渴望改变,终于在‘盐支有爱’助农活动中得以锻炼,发挥作用。”该站站长告诉记者,活动期间,发行员每天在确保党报党刊准确送达之后,开始配送“盐支有爱”活动的商品,最多的发行员一天能送200多单,从早上7

点至晚上9点不停,“我们前期制定了严密的方案措施,也演练了很多遍,克服了重重障碍、种种困难,大家通过团结协作,共同努力完成了本次任务,每一单都是送货上门,以党报党刊发行员固有的温情服务,让消费者感受到配送的温暖,提升了发行员的收入,也增加了报业集团与广大读者的黏性。”

盐阜大众报业集团发行团队150名发行员高效圆满地完成了本次活动大市区的配送任务。每天早上6点,准时等候货品的到达,随即第一时间送达消费者,特别是鱼圆、虾仁这类生鲜的配送,即使是偏远的乡镇,发行团队通过专车专送,确保90分钟内送达。同时,发行团队还承担着商品退换的整理反馈工作,一有情况及时拦截配送或上门取货,确保第一时间满足消费者的需求。

生态鸡蛋火爆背后 桂花林下圆了致富梦

本场助农销售活动中最火爆的产品,当属亭湖湘阴草鸡蛋的“国谷蛋”。“国谷蛋”总计销售9635箱,销售额770800元。这样的销售规模是钱拥民此前前想都不敢想的。

10月28日上午,记者走进位于亭湖区南洋镇青墩村的钱拥民草鸡蛋场,此时,10多名周边村民正在整理包装“国谷蛋”。“订单太多了,实在有些忙不过来。”火爆的销售为钱拥民增添了甜蜜的“烦恼”,他笑着说,“包装都包不过来,我们多请了一倍多的村民过来加班加点,村民们也非常愿意,每天还能有200元的收入,大家都高兴。”

记者在现场看到,钱拥民养殖的草鸡生活在30亩桂花林里,在养鸡的过程中,让草鸡在桂花林的落叶落花中寻找食物。当兵出身的钱拥民养殖草鸡已有10多年,“当时也去机床厂上过一段时间班,但总感觉自己对农业有着天然的亲近感,想要回乡创业。”钱拥民告诉记者,在家人的支持下,他尝试回乡养殖,开启创业之路,成立了拥民草鸡蛋场。

“刚创业那会儿,骑着三轮车去菜场推销鸡蛋,困难重重,销量不好,养殖了几

年,亏了20多万元。”忆起往事,钱拥民满脸辛酸,“后来家属和我一起出去推销,骑着摩托车一车一车往外拖,销量逐渐好起来了,市场对我们家草鸡蛋的品质越来越认可,也销得越来越远,特别是上海的客户很多。”

2019年,钱拥民在上海一个批发中心租了摊位,专门售卖“国谷蛋”牌散养草鸡蛋,然而,年底发生新冠肺炎疫情,让原本逐渐好转的经营状况再次陷入窘境。“才租的摊位,没多久就因疫情关掉,此后的几年里开开关关,但租金早就提前交掉了,也没有办法。”钱拥民说。亭湖区农业农村局向“盐支有爱”助农活动进行了推荐,这让钱拥民的经营再次点燃了希望,“从来没见过过这样的生意,金融系统帮了大忙,这个平台的力量太强大了,现在我们鸡蛋供应量虽然有些吃紧,但绝对会保证质量,把最好的鸡蛋送给客户,不负大家的期望。”

站在家门口的桂花林前,望着悠闲漫步的鸡群,钱拥民对未来充满希望,此时,身后传来了村民们阵阵爽朗的笑声,空气中弥漫着淡淡花香……



发行业员送货上门

云闪付注册绑卡流程

- 1 下载**
扫描二维码下载云闪付APP
- 2 注册**
点击首页【我的】,选择新用户注册
● 输入手机号
● 填写验证码
● 设置登录密码
- 3 绑卡**
点击首页【卡管理】,添加银行卡
● 填写银行卡号及身份信息
● 填写手机号输入验证码
- 4 消费**
设置支付密码,开启云闪付生活



扫码下载云闪付